

Productos y servicios para el taller de chapa y pintura

- 26. **Bossauto.** Tres décadas al servicio del taller de carrocería con ambiciones renovadas
- 28. **Glasurit.** Los talleres de carrocería constatan ahorros de tiempos y materiales con la línea Serie 100
- 30. **R-M.** El éxito de Agilis continúa en todo el mundo
- 32. **Sikkens.** Autosurfacer Optima: reparación en menos tiempo y con menos costes energéticos
- 34. **Sinnek.** Repintado de vehículos clásicos: consejos clave
- 36. **Top 1 Refinish.** Calidad e innovación al alcance del taller
- 38. **Grupo Volkswagen.** Nueva web de Recambios Originales: más al alcance que nunca



Bossauto

Tres décadas al servicio del taller de carrocería con ambiciones renovadas

Bossauto, único fabricante nacional de anexos y distribuidor de productos para los talleres de chapa y pintura con más de un millar de referencias en su catálogo, proyecta una nueva sede central, incorporará nueva maquinaria de última generación y más personal.



Bossauto Innova es un fabricante y distribuidor de productos non-paint 100% español. Pero, a su vez, se trata de uno de los principales fabricantes europeos de productos como burletes de enmascarado, cintas levanta gommas, sistema de pintura con vasos desechables, pistolas ionizadoras, etc. Todos estos productos son muy reconocidos en el mercado por su calidad e innovación, siendo un claro ejemplo el sistema de pintura de vasos desechables (BPS Bossauto Paint System) o la Ionizer Pro (pistola ionizadora que neutraliza la electricidad estática de las superficies en los procesos de pintado).

Nueva sede central. La empresa cuenta con más de 40 empleados repartidos en las actuales dos plantas de logística, producción y oficinas situadas en Barcelona. Y entre sus planes más inmediatos, destaca la inauguración en los próximos meses de una renovada

sede central, también en Barcelona, con una capacidad de producción mucho mayor y la incorporación de una nueva maquinaria de última generación, además de un aumento significativo de personal.

Esta nueva planta contará con una superficie de 15.000 m², donde se afrontará este nuevo proyecto de expansión con el objetivo unificar todas las sedes de la compañía en un solo centro de trabajo, integrando las últimas tecnologías del mercado para aumentar la capacidad de producción y colocarse a la cabeza en innovación y mejora de procesos.

Partner ideal para profesionales.

Con este proyecto, Bossauto se posiciona como el partner ideal para los profesionales de la distribución del sector, con unos productos de alta calidad de fabricación 100% española y con las ventajas que supone ser un proveedor local, tanto a nivel de adaptación de producción como logísticas y financieras.






Bossauto tiene presencia en el mercado español desde hace más de 30 años y cuenta con una red de distribución que atiende a la inmensa mayoría de talleres de carrocería. Eso, sin olvidar los mercados exteriores, que también tienen un peso destacado. No en vano, Bossauto comercializa sus productos a distribuidores de los cinco continentes activos en más de 40 países.

Su portfolio consta de más de 1.000 referencias en su catálogo 2024-2025 para dar un completo servicio, gracias a sus familias de pulimentos y accesorios, productos de enmascarar, materiales para plásticos, abrasivos, masillas, herramientas, materiales de seguridad, selladores y útiles, anexos y sprays técnicos, pistolas y productos acrílicos, etc. ●



(i) MÁS INFORMACIÓN

-  www.bossauto.com
-  atencioncliente@bossauto.com
-  938 60 49 23

serie100



Glasurit

Los talleres de carrocería constatan ahorros de tiempo y materiales con la línea Serie 100

Cuatro años después de su lanzamiento, más de un millar de talleres de chapa y pintura de 20 países respaldan que el sistema base agua de Glasurit reduce el 40% los tiempos de procesos y el 30% de materiales.



Cuatro años después de su lanzamiento, los talleres de carrocería han podido comprobar los importantes ahorros de tiempo y materiales que consiguen con el uso de la línea Serie 100 de Glasurit, que demuestra un notable rendimiento para el repintado de vehículos.

Conscientes de que las buenas decisiones comerciales deben basarse en datos. Hace cuatro años, Glasurit sorprendió al mundo de la pintura al presentar Serie 100, un nuevo sistema base de agua que revolucionó el mercado del repintado. Ahora, cuando más de 1.000 talleres de carrocería de 20 países han trabajado con Serie 100, Glasurit ha actualizado sus datos para respaldar sus afirmaciones de ser aún más productivo, con la mayor eficiencia de proceso y calidad de producto y el contenido de VOC más bajo jamás visto.

“Cuando presentamos Serie 100, sabíamos que era innovadora. Ahora tenemos los datos concretos para demostrarlo. Pintores reales en talleres de carrocería reales de todo el mundo están obteniendo los resultados que prometimos y más. Hemos recibido comentarios del mercado, trabajado con nuestros clientes y socios y mejorado continuamente nuestras formulaciones y procesos. Cada dato

nos dice que la Serie 100 ofrece a nuestros clientes una importante ventaja para su negocio”, asegura Chris Titmarsh, senior vicepresidente Global Automotive Refinish Coatings en BASF.

Un 40% menos de tiempo. Los talleres de carrocería que utilizan Serie 100 todos los días han informado de un 40% menos de tiempo de proceso, lo que aumenta el rendimiento del taller, y un 30% menos de uso de material con cada aplicación, lo que permite un importante ahorro. Otra ventaja de Serie 100 es que permite a los talleres utilizar pintura sobrante de trabajos anteriores, lo que supone un 20% menos de consumo y un 50% más de tiempo de proceso.

Gracias a todos estos datos recopilados con clientes reales de todo el mundo, Glasurit puede afirmar que los talleres de carrocería pueden convertirse en los talleres más rápidos, ecológicos y eficientes del mercado. Serie 100 destaca las ganancias en productividad y rentabilidad potencial de un taller de carrocería gracias a tiempos de proceso más bajos. Respalda la posición líder de Glasurit en sostenibilidad con el VOC más bajo, menos de 250 gramos por litro, superando todos los requisitos globales de VOC. Además, refuerza la formación de Glasurit en productos, procesos y color con conocimientos a

**Más rápido.
Más verde.
Más colorido.**



través de sus plataformas digitales de formación y herramientas que ayudan a los talleres a lograr una precisión del color del 100%.

“Tenemos una gran historia que contar con Serie 100”, explica Titmarsh. “Ahora queremos compartir nuestros nuevos resultados con el mercado para mostrar cuán rentable puede ser trabajar de la mano de Glasurit”, concluye. ●

i MÁS INFORMACIÓN

🖱 www.glasurit.com

✉ berta-irene.moya@basf.com



AGILIS®

R-M

El éxito de Agilis continúa en todo el mundo

La gama Agilis de R-M se ha consolidado como líder en términos de tiempos de proceso, igualación de colores y bajo contenido en VOC, tras haberse implantado con éxito en más de un millar de talleres de 20 países.



Probado en más de 1000 talleres en 20 países.



Con el lanzamiento de la gama Agilis, R-M se ha reafirmado una vez más como líder en el mercado de automoción. Con el contenido de VOC más bajo y la ecoeficiencia jamás alcanzados, la nueva línea ha revolucionado el mercado del repintado. Cuatro años después de su lanzamiento, probado, aprobado y premiado, se ha implantado en más de 1.000 talleres en una veintena de países.

Con Agilis, R-M ayuda a los talleres de carrocería a aumentar su rendimiento reduciendo los tiempos de proceso hasta en un 40% y generando una diferencia considerable en eficiencia. Gracias a sus productos y procesos, también permite reducir el consumo de producto hasta en un 30% por cada aplicación. Para aumentar aún más el rendimiento, R-M lanzó Amplifier, que permite a los talleres utilizar la pintura sobrante de mezclas anteriores. Esto reduce aún más el consumo en un 20% y acelera los tiempos de proceso en un 50%.

Precisión de color. Agilis además presenta una alta tecnología de pigmentos que ofrece una precisión de color excepcional utilizando la base de datos de colores más completa del mundo y una combinación de colores más precisa y eficiente. Gracias a su perfecto ajuste de color y optimización de procesos

permite trabajar a una velocidad increíble, ofreciendo al mismo tiempo una fiabilidad excepcional.

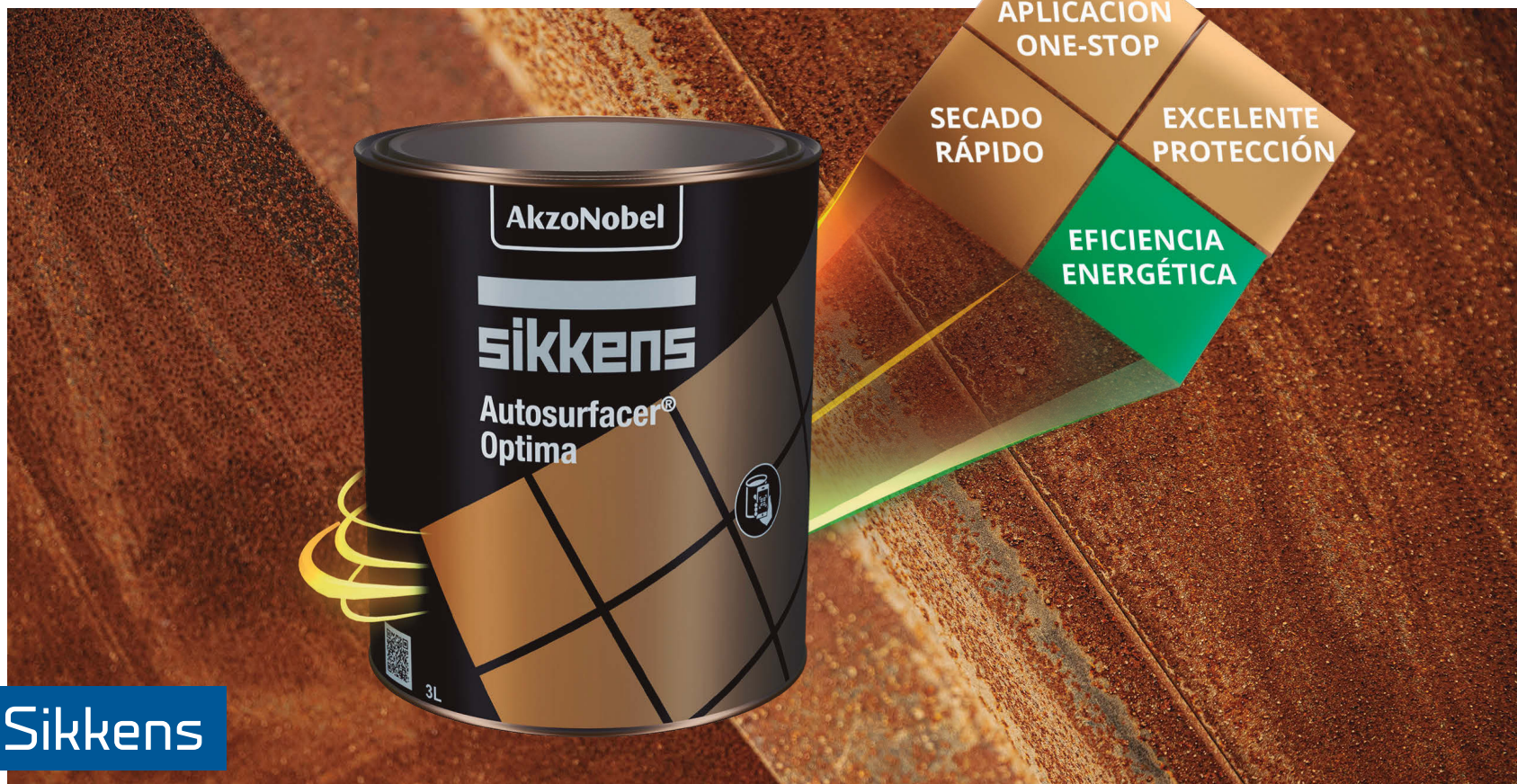
“Conviértete en el más rápido, sostenible y colorido” es el lema de su nueva campaña. Con Agilis ofrece a sus clientes una gran ventaja para el éxito de su negocio. “Hemos tenido en cuenta el feedback del mercado, trabajando con nuestros clientes y nuestros socios y hemos mejorado nuestras formulaciones y procesos para pasar al siguiente nivel en rendimiento y durabilidad para los mejores resultados en las reparaciones”, asegura Jane Niemi, gerente de marketing global de BASF Automotive Coatings Solutions.

Agilis es el líder de la industria en sostenibilidad, con la tasa de VOC más baja del mercado (menos de 250 gramos por litro). Agilis supera todos los requisitos globales de VOC y está un 40% por debajo del límite legal de la UE. Y para que los talleres puedan realizar reparaciones a cualquier temperatura, R-M también dispone de Agilis Xtreme para mantener el VOC en un nivel extremadamente bajo de <250 g/l, independientemente de las condiciones climáticas. ●

MÁS INFORMACIÓN

🖱 www.rmpaint.com

✉ berta-irene.moya@basf.com



Sikkens

Autosurfacer Optima: Reparación en menos tiempo y con menos costes energéticos

Sikkens, marca premium de repintado de vehículos, ofrece a los talleres de carrocería su nuevo aparejo de aplicación ininterrumpida, que aumenta la productividad al tiempo que reduce costes energéticos en un 85% gracias a su secado rápido.

En estos tiempos en los que los costes energéticos preocupan a los talleres de carrocería, la marca premium de repintado de vehículos Sikkens ha creado un nuevo aparejo de aplicación ininterrumpida que puede mejorar considerablemente la productividad, a la vez que reduce los costes energéticos. Se trata de Sikkens Autosurfacer Optima, el primero de una nueva generación de productos de la marca de AkzoNobel.

Gracias a su secado rápido -30 minutos a temperatura ambiente, 5 minutos con infrarrojos y 10 minutos de secado a 60°C-, Autosurfacer Optima acelera los tiempos de proceso, lo que libera espacio en la cabina y, en última instancia, reduce el gasto energético en un 85%.

“No nos equivocamos al pensar que el coste energético es una de las preocupaciones más importantes

para los talleres de carrocería en la situación actual”, explica Víctor Monteagudo, Technical Service Team Lead VR EMEA de Sikkens. Por este motivo, Sikkens ha desarrollado Autosurfacer Optima. Para ayudar a los clientes a hacer frente a los costes energéticos cada vez más altos y aumentar la productividad.

Método One-stop. A diferencia de los aparejos convencionales, el método de aplicación One-stop de Autosurfacer Optima no requiere evaporación entre capas, ni antes del secado forzado con infrarrojos o a 60°C. Esto puede significar una reducción del 80% de los tiempos de proceso cuando se seca con infrarrojos en comparación con un aparejo estándar, lo que permite a los talleres aumentar la producción en una jornada laboral.

La mejora de la protección contra la corrosión también elimina la necesidad del largo proceso de pretrata-



miento, como el uso de bayetas de pretratamiento o *washprimer*. Esto significa que se puede empezar a trabajar inmediatamente, lo que reduce el coste total de reparación.

Además del ahorro de tiempo y energía que ofrece Autosurfacer Optima, la nueva generación de aparejos requiere utilizar menos producto en cada reparación y genera menos desperdicio porque no se tiene que lijar, con lo que las reparaciones son más sostenibles. ●



i MÁS INFORMACIÓN

📧 www.akzonobel.com/en/countries/spain

✉ josepmaria.casellas@akzonobel.com

☎ 932 670 800

Repintado de vehículos clásicos: consejos clave

El proceso de repintado de coches clásicos requiere de técnicas y consideraciones específicas, derivadas del tipo de vehículo a reparar. La composición y materiales de algunas piezas, así como el tipo y longevidad de la pintura aplicada, serán algunos de los factores clave a tener en cuenta.

Valoración del tipo de proceso a emplear

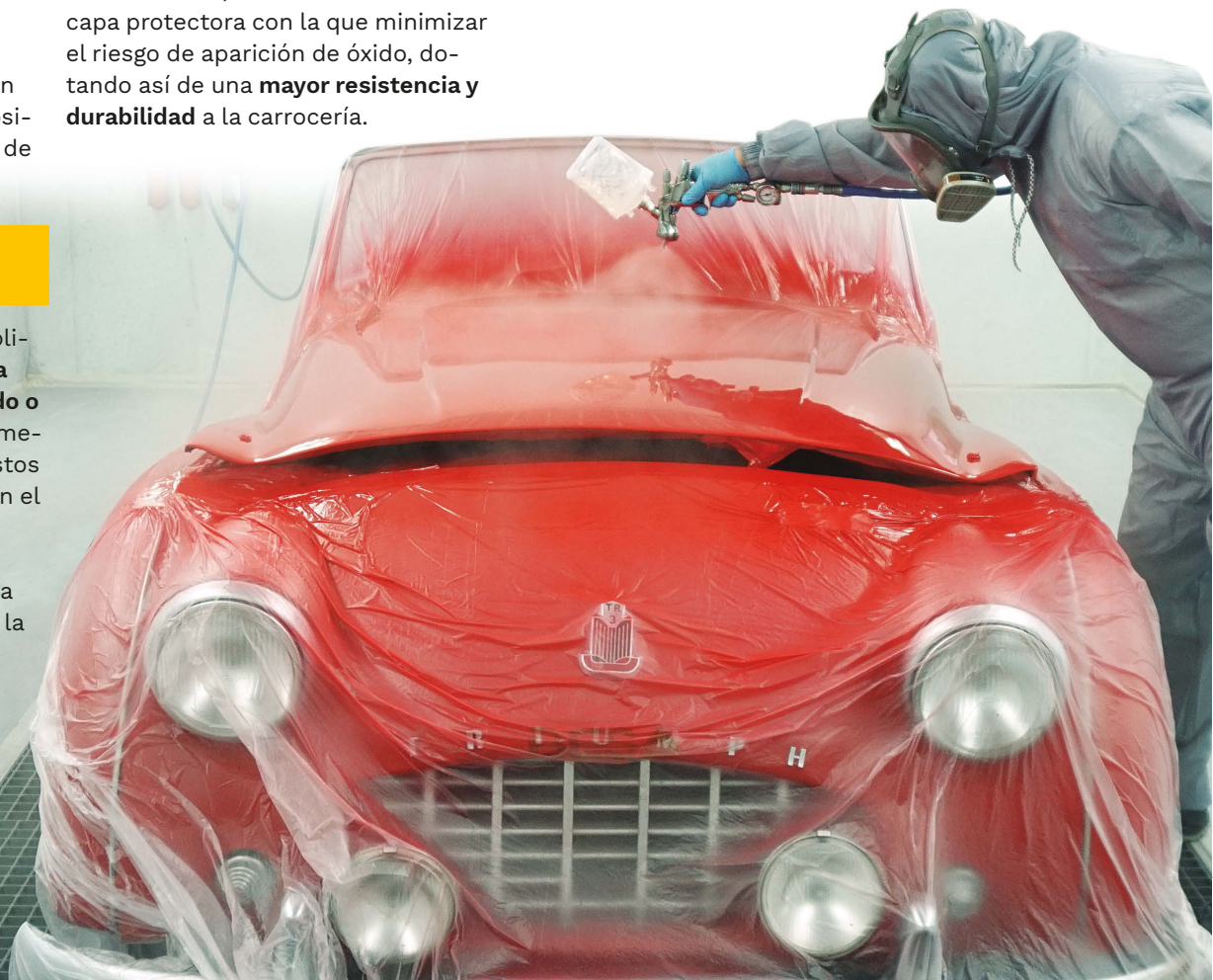
A la hora de abordar la reparación de un vehículo clásico, diferenciamos dos posibles metodologías de trabajo: proceso de restauración o proceso de repintado.

1. PROCESO DE RESTAURACIÓN

La restauración es un proceso que implica una **reparación completa de la pieza desde cero**, siendo necesario el **arenado o decapado** de la pintura hasta llegar al metal vivo, eliminando así los posibles restos de óxido presentes en la superficie, con el objetivo final de sanear la pieza.

Tras el proceso de arenado, y previo a la aplicación del fondo, será conveniente la aplicación de una **imprimación anticorrosiva** sobre toda la pieza.

De este modo, contaremos con una capa protectora con la que minimizar el riesgo de aparición de óxido, dotando así de una **mayor resistencia y durabilidad** a la carrocería.



Sinnek

2. PROCESO DE REPINTADO Y FACTORES CLAVE A CONSIDERAR

El proceso de repintado implica un proceso de reparación similar al de un vehículo actual convencional. Sin embargo, será necesario valorar una serie de factores que pueden llegar a tener una influencia directa en el alcance y complejidad de la reparación.

■ ORIGINALIDAD

Este tipo de reparaciones implica mantener en la medida de lo posible la originalidad del vehículo, tanto en el **color de la carrocería**, como en las piezas y componentes.

En muchos casos, el valor intrínseco del vehículo en el mercado está supeditado a que su estado, aspecto y autenticidad se acerquen lo máximo posible al del vehículo original.

■ OXIDACIÓN

Debido al paso del tiempo, es frecuente encontrar carrocerías de vehículos clásicos que presenten desperfectos en forma de **óxido, abolladuras o faltas de material**.

Es importante valorar el presupuesto final de la reparación de forma global, teniendo en cuenta el **nivel de oxidación de la pieza** o el tiempo de trabajo que puede implicar su reparación.

■ PARTES OCULTAS DE LA CARROCERÍA

Se debe prestar especial atención a zonas menos visibles, como bajos, interiores o hueco de motor.

Si existe oxidación, se podría propagar en el futuro a piezas visibles o el propio chasis, por lo que deberemos **sanear las zonas afectadas**.

■ MICRAJE DE CAPA

El hecho de trabajar con vehículos antiguos, los cuales han podido ser repintados en numerosas ocasiones, puede implicar una gran cantidad de capas de pintura superpuestas.

Por esta razón, recomendamos el **uso del micrómetro** para conocer el nivel de micraje exacto, valorando así la conveniencia de un posible arenado y minimizando la aparición de defectos de pintura, como bajadas de brillo o grietas por absorción.

■ CALIDAD DE LOS MATERIALES EMPLEADOS

- Generalmente, los vehículos clásicos están pintados con **pinturas alquídicas monocapa**, cuya calidad es inferior a las pinturas actuales, presentando un menor brillo, resistencia y durabilidad.
- En contraste, las pinturas modernas, ofrecen una resistencia superior a diferentes agentes externos y a la oxidación, además de aportar un **mayor nivel de profundidad e intensidad de color**.
- En este sentido, **el sistema bicapa base agua de SINNEK**, junto con su amplia gama de masillas, aparejos y barnices, es la opción ideal para el repintado y restauración de coches clásicos, gracias a la obtención de **acabados premium de alta calidad y excelentes prestaciones**, al mismo tiempo que asegura la localización de cualquier color a reparar gracias a su extensa base de datos de color.



📘 MÁS INFORMACIÓN

Ugarte Industrialdea, 147
20720 Azkoitia (Gipuzkoa) - Spain
🌐 www.sinnek.com
✉ sinnek@sinnek.com
☎ +34 943 74 28 00



Top 1 Refinish

Calidad e innovación al alcance del taller

Top 1 Refinish ha logrado posicionarse como una marca tan emergente como confiable en menos de un año de vida, que ya utilizan más de un centenar de talleres para alcanzar una cuota de mercado superior al 1%, por encima de los objetivos iniciales.



El decálogo de Top 1 Refinish, en primera persona

1. Hemos venido a negociar, no a imponer.
2. Usamos políticas consensuadas, sin obligaciones.
3. Comercializamos productos de calidad contrastada.
4. Respetamos a nuestros distribuidores.
5. Buscamos mejorar cada día.
6. Trato preferencial a cada uno de los socios.
7. Somos digitales, sin renunciar a sentir el papel de un catálogo en nuestras manos.
8. Queremos generar notoriedad, ser conocidos y pronto reconocidos.
9. Buscamos la aprobación por parte de los talleres.
10. Queremos devolver el margen a la cadena de valor.

En menos de un año de vida, Top 1 Refinish ha logrado posicionarse como una marca emergente y confiable en el mercado de la carrocería. Con más de un centenar de talleres utilizando sus soluciones, Top 1 Refinish ha demostrado una capacidad excepcional para adaptarse a las demandas cambiantes del mercado y de sus clientes.

En solo 12 meses, la empresa ha alcanzado una cuota de mercado superior al 1%, cumpliendo así con una parte significativa de sus objetivos iniciales. Sin embargo, el verdadero éxito de Top 1 Refinish radica en la confianza y el apoyo de sus clientes, quienes motivan a la empresa emergente a continuar trabajando con dedicación y profesionalidad.

Alta calidad a precios asumibles.

Top 1 Refinish se distingue por ofrecer productos de alta calidad a un precio asumible para el taller. Productos que, además, optimizan los procesos de trabajo en los talleres de carrocería, elevando la productividad y eficiencia en el día a día.

Desde su lanzamiento en septiembre de 2023, la marca ha expandido significativamente su gama de productos. Además de abrasivos, sistemas de enmascarado y sistemas de aplicación de pintura, Top 1 Refinish ha introducido pulimentos de última generación que simplifican y aceleran el proceso de pulido. Y, por si fuera poco, la empresa también ha ampliado su portfolio de soluciones con una nueva línea de anexos químicos, incluyendo aparejos adaptables a diversas necesidades, barnices innovadores que ahorran tiempo y energía, masillas y una extensa gama de sprays.

Soluciones personalizadas. En definitiva, una de las principales fortalezas de Top 1 Refinish es su enfoque en ofrecer soluciones personalizadas para cada taller. Entendiendo que cada cliente es único, la empresa proporciona modelos de negocio flexibles que se ajustan a las necesidades específicas de cada uno a través de procesos de trabajo estandarizados. Los clientes pueden elegir

entre tres opciones de facturación: descuentos, margen garantizado o productividad garantizada (coste por hora facturada). De esta forma puede dar respuesta a todas las necesidades de los clientes. ●

i MÁS INFORMACIÓN

- 👉 www.top1refinish.com
- ✉ miguelcampos@top1refinish.com
- ☎ +34 640 357 393



Grupo Volkswagen

Nueva web de Recambios Originales: más al alcance que nunca

Hoy los Recambios Originales están más al alcance del vehículo que nunca, porque en Grupo Volkswagen han creado una nueva página web en la que se pueden encontrar todos. Un catálogo actualizado y diseñado con tanta precisión como sus Recambios Originales, donde está toda la información de cada pieza, de cada modelo y de cada necesidad del vehículo.



SOLO CON RECAMBIOS ORIGINALES SE MANTIENE EL VALOR ORIGINAL DEL VEHÍCULO

Al elegir Recambios Originales del Grupo Volkswagen, no solo se invierte en la calidad y durabilidad del vehículo, sino que también se está protegiendo

su valor original. Sus piezas están diseñadas para mantener el vehículo como nuevo durante el mayor tiempo posible.

LO ORIGINAL SE HACE A MEDIDA

Confía en la garantía del Grupo Volkswagen para obtener la máxima tranquilidad al elegir Recambios Originales. Su amplia experiencia en el sector garantiza que recibirás las mejores piezas y el mejor servicio posible.

Para saber más sobre los Recambios Originales, infórmate con tu proveedor habitual del Grupo Volkswagen o visita la nueva web www.grupovw-recambiosoriginales.es



Recambios Originales hechos a medida de Grupo Volkswagen

¿Conoces esa sensación de que algo está hecho para ti? ¿Que no solo es de una calidad increíble y que durará en el tiempo, sino que está hecho a medida? Pues eso es lo que Grupo Volkswagen ha conseguido con sus Recambios Originales, piezas diseñadas con extrema precisión y atención al detalle. Todas ellas son garantía de un encaje y un funcionamiento perfectos en el vehículo.

- **Garantía del Grupo Volkswagen**
Piezas diseñadas con la última tecnología utilizada en la fabricación del vehículo.
- **Encaje perfecto**
Garantía de la máxima eficiencia en la reparación.
- **Durabilidad y fiabilidad**
Mantenimiento del vehículo como el primer día.
- **Amplia disponibilidad**
Más de 845.000 piezas disponibles en stock.

MÁS INFORMACIÓN

➔ <https://grupovw-recambiosoriginales.es>

Haz que los datos trabajen para ti

BASES DE DATOS SUSCRIPCIONES PRO

FORMATO EXCEL

RECAMBISTAS

- ✓ **Top 600** Distribuidores Recambio Multimarca
- ✓ **Top 200** Distribuidores Independientes
- ✓ Recambistas en **Grupos**
- ✓ Principales **distribuidores por CC.AA.**
- ✓ **Directorio** provincial
- ✓ **Top 200** Concesionarios

PRIMER AÑO : 1.108€

ACTUALIZACIÓN ANUAL: 463€

TALLERES TURISMO

- ✓ **Top 1.000** de empresas de reparación multimarca
- ✓ **Top 1.000** de concesionarios
- ✓ **El sector** de la reparación por **provincias**
- ✓ **Localidades** con mayor parque

PRIMER AÑO : 1.055€

ACTUALIZACIÓN ANUAL: 455€

TALLERES DE NEUMÁTICOS

- ✓ **Top 400** de empresas de talleres especialistas de neumáticos
- ✓ **Top 100** de empresas distribuidoras de neumáticos
- ✓ Los distribuidores, **por provincias**

PRIMER AÑO : 720€

ACTUALIZACIÓN ANUAL: 317€

TRANSPORTISTAS Y TALLERES VI

- ✓ **Top 3.400** Empresas de Transporte de mercancías. Facturación +1 M.€.
- ✓ **Top 350** Concesionarios de Vehículo Industrial
- ✓ **Top 200** Talleres multimarca de VI
- ✓ Localidades con mayor **parque VI**

PRIMER AÑO : 1.097€

ACTUALIZACIÓN ANUAL: 458€



BASES DE DATOS
FORMATO EXCEL

VENTAS + RESULTADO

último año, evolución, rentabilidad y más...

Registros con dirección completa, contacto, teléfono y email corporativo

INCLUYE ANUARIO EN PAPEL

INFOCAP
Información B2B de valor



INFORMACIÓN Y VENTA

Tel: (+34) 913 603 173

INFOCAP
Información B2B de valor

REGALO

PIDE AHORA CON TU SUSCRIPCIÓN estos

Auriculares inalámbricos.

SONY WFXB700

* Hasta final de existencias

