

# REDES DE REPARACIÓN MULTIMARCA

90. **BestDrive.** Cuando lo que importa es el cliente

92. **FeuVert.** Transforma tu taller y maximiza su rentabilidad

94. **Grupo Torrejón.** Innovación y calidad para competir contra cualquier servicio oficial

102. Enseñas destacadas



# EMPRESAS PARTICIPANTES



Niterra



Continental  
The Future in Motion

Feu Vert

Delphi



CGQ  
RED DE TALLERES



Valeo

Arnott  
Suspension Products



BESA



NEXEN TIRE  
we got you

motortec  
Fornecedora de Efectores y Posventa de Automoción



midas



KSC

nextlane



SINEK

TDM  
TECNO DIESEL MURCIA

TERA



MECAFILTER  
YOUR SMART CHOICE

TAB  
batteries



DENSO



BestDrive  
by Continental



autopromotec



Acobat  
Selected

Aurgi

MOTOR TOWN

HOFMANN

aser Auto

AUTO DRIVE  
SERVICES

BORG  
AUTOMOTIVE

blackTire  
servicio de neumáticos



EUROREPAR  
CAR SERVICE



Certified First



vulco

DRIVER  
NEUMÁTICOS Y SERVICIOS

FIXCAR

RecOficial  
Service

care  
Grup Auto

MOTRIO

GETTYGO

NEXUS AUTO

point S

MEYLE



TIRESUR  
NOS MOVEMOS CONTIGO



TallerXXI

QUADIS Recambios



DAVASA  
AUTOMOCION

Laufenn  
Journey in Style



## Cuando lo que importa es el cliente

BestDrive, la red promovida por Continental, destaca por su orientación al taller con el valor añadido de la profesionalidad, experiencia en el mercado y confianza, siempre colocando al conductor en el centro de su actividad, proporcionándole productos y servicios ajustados a sus necesidades.

**D**esde hace algunos años, el sector vive inmerso en una pequeña gran revolución. Las nuevas circunstancias han obligado a los talleres a iniciar una transformación para adaptarse a la nueva realidad. Y todo con bastante rapidez, debemos reconocer. Así, el sector ha ido recuperando el ritmo y la agilidad que siempre ha demostrado.

En poco tiempo, se ha producido una considerable transformación. Transformación que no ha acabado aún. Entre esos cambios, destaca el esfuerzo que ha realizado el taller para responder al ahora mucho más exigente contexto. Y el primero en exigencia es el consumidor, que está mucho más informado. Con las posibilidades de internet de su lado, el consumidor acude al punto de venta sabiendo con claridad cuáles son sus necesidades y exige una respuesta rápida, eficaz y ajustada en precio.

En el mismo sentido, el uso constante de internet en nuestras vidas ha terminado por provocar otra de las necesidades del taller para evolucionar. En efecto, buena parte de nuestra realidad es ya digital. Usamos servicios online tanto como es posible, puesto que nos facilita buena parte de las tareas de nuestra vida diaria. Ganamos en comodidad, agilidad, eficiencia y, de nuevo, en precio. Y el usuario no va a renunciar a ello.





Y esto se ha trasladado también al taller que, con gran rapidez, ha implementado procesos de digitalización en su día a día. La gestión del negocio es, sin duda, digital y los talleres han tenido que subirse a este carro e implementar múltiples herramientas, sistemas y procesos para poder ganar competitividad y no quedarse atrás.

Por eso, en estos momentos de cambios, es importante pertenecer a una potente red de talleres que proporcione el apoyo necesario para ejecutar esta transformación. Y, en este sentido, BestDrive destaca por su orientación al taller con el valor añadido de la profesionalidad, experiencia en el mercado y confianza.

### Impulsando la digitalización

Uno de los principales objetivos que, sin duda, BestDrive ha tenido en los últimos años es mejorar el ecosistema digital del taller. En primer lugar, desarrollando planes concretos para que los talleres mejorasen sus vías de promoción y comunicación con el usuario final, especialmente en el desarrollo de páginas web y la gestión de sus redes sociales, entre otras iniciativas.

Pero esto no se ha quedado aquí y también BestDrive ha trabajado en la transformación digital desarrollando aplicaciones que facilitan la operativa del taller y que le permiten automatizar y optimizar acciones para aumentar la productividad. Hoy en día, las posibilidades de herramientas digitales para un taller son infinitas, pero aquí el gran reto ha sido mirar todo desde una perspectiva mucho más global y trabajar, no solo en que el taller disponga de los sistemas adecuados, sino intentar que todo esté conectado lo máximo posible, porque esto se traducirá en menor tiempo para llegar al resultado esperado.



### El cliente, lo primero

Una de las últimas convenciones de BestDrive tenía como lema 'El cliente, lo primero', un breve eslogan que define a la perfección toda la finalidad de la red. BestDrive coloca al cliente en el centro de su actividad, proporcionándole productos y servicios ajustados a sus necesidades. Pero también, identificando su potencial y ayudándole a evolucionar para aprovechar al máximo sus capacidades.

Con el respaldo de Continental, uno de los grupos industriales y tecnológicos más importantes del mundo, BestDrive está en condiciones de ofrecer con enorme rapidez productos y servicios innovadores para responder a las nuevas tendencias del mercado. Y todo sin perder la calidad que distingue a la red desde sus inicios.

Además de contar con herramientas y capacidades diferenciales, BestDrive no deja de lado el afán de mejora continua. Así, la red de talleres se centra desde hace años en construir una red fuerte, orientada a conseguir la excelencia en el servicio que permita poner en valor el esfuerzo de los talleres para dar respuesta a las necesidades de los consumidores. Buena prueba de ello es la obtención de las certificaciones ISO para toda la red y el desarrollo de proyectos de mejora continua que, desde hace unos años, está implementando en sus talleres y que, sin duda, están contribuyendo a una evolución constante y positiva de la red. ●



### 📍 MÁS INFORMACIÓN

- 🌐 [www.bestdrive.es](http://www.bestdrive.es)
- ✉ [info.contitrade.es@conti.de](mailto:info.contitrade.es@conti.de)
- ☎ 916 60 36 00

Para datos de contacto completos, ver ficha pág. 105





Javer Abarca, responsable de Franquicias Feu Vert, junto a Arian Zahed, franquiciado de Európolis Las Rozas y su padre Ali Zahed.

## Transforma tu taller y maximiza su rentabilidad

Con un modelo de franquicia probado, apoyo constante y una sólida red de servicios, la franquicia Feu Vert asegura rentabilidad y éxito a todos aquellos que buscan mejorar o iniciar su propio taller mecánico.

**F**eu Vert es una franquicia líder en el mantenimiento y reparación de vehículos, que ofrece una fórmula de negocio rentable para emprendedores con o sin experiencia en el sector. La marca brinda apoyo integral, lo que facilita el camino a todos aquellos que buscan mejorar la rentabilidad de sus talleres mecánicos o iniciar un negocio en el segmento del mantenimiento. Con Feu Vert, los franquiciados disfrutan de múltiples beneficios, incluyendo un servicio 360º para todo tipo de movilidad, una amplia cartera de clientes B2B, tienda online y una potente central de compras.

Pero lo que verdaderamente distingue a Feu Vert es la confianza que genera entre sus franquiciados, al sentirse respaldados: por un lado, de una marca sólida, capaz de adaptarse a sus necesidades específicas y, por otro, de un equipo profesional altamente cualificado, comprometido a proporcionar todo el apoyo constante que todo emprendedor necesita.

**Todo el apoyo necesario para triunfar**

Desde el lanzamiento del programa de franquicias en 2021, Feu Vert ha centrado sus objetivos en asegurar el bienestar de sus franquiciados. Los socios comerciales de Feu Vert nunca están solos en su nueva aventura empresarial, gracias a un robusto programa de acompañamiento que incluye desde la capacitación inicial hasta la adaptación del taller mecánico para convertirlo en un auténtico centro de referencia.

Este acompañamiento integral se mantiene a lo largo del tiempo, asegurando así que cada franquiciado pueda gestionar su negocio de forma eficiente y rentable, sintiéndose parte esencial de la gran “familia Feu Vert”.

Para Javier Abarca, responsable del proyecto Franquicias, la estrategia de Feu Vert siempre ha sido clara: “Cuidamos de las personas, tanto de clientes como de franquiciados, a través del mantenimiento de sus vehículos. Y nuestra filosofía de cuidado también se aplica a quienes deciden unirse a nuestra red de franquicias”.

Este enfoque asegura que los franquiciados, ya sean empresarios experimentados o jóvenes mecánicos que desean abrir su propio taller, reciban todo el apoyo necesario para triunfar. “Esta confianza compartida es la clave del éxito. Un modelo de negocio ganar-ganar en el que todos se benefician: la franquicia, el franquiciado y, por supuesto, los clientes”, concluye Abarca. ●



**El caso de éxito de Arian Zahed, franquiciado de Feu Vert Európolis / Las Rozas (Madrid)**

**¿Por qué Feu Vert?**

Mi padre y yo consideramos otras marcas, pero Feu Vert nos ofreció una transparencia y seriedad que nos generaron mucha confianza. Ello unido a la consolidada imagen de sus talleres mecánicos y a la calidad de sus servicios, nos convenció. Desde el principio notamos la enorme experiencia de Feu Vert en el sector y agradecemos que pusieran a nuestra disposición todo su conocimiento y equipo.

**¿Cuánto tiempo transcurrió entre que decidisteis uniros a Feu Vert y la apertura?**

La filosofía empresarial es no apresurarse y hacer las cosas bien, pero el proceso completo apenas duró un par de meses. El apoyo fue constante, antes y después de la apertura, la verdad es que todo nos lo hacen muy sencillo.

**¿Y cómo resumirías estos meses que lleváis con Feu Vert Európolis abierto?**

Excelentes. El número de clientes no para de aumentar y la rentabilidad es notablemente ascendente. Sinceramente estamos muy contentos, sobre todo por el acompañamiento constante de los equipos de Feu Vert. Antes con el taller estábamos solos, pero ahora nos sentimos parte de una gran familia. Estamos muy felices de formar parte del equipo Feu Vert.



**MÁS INFORMACIÓN**

- 📍 [franquicias.feuvvert.es](http://franquicias.feuvvert.es)
- ✉ [franquicias@feuvvert.es](mailto:franquicias@feuvvert.es)
- ☎ 691 127 801

Para datos de contacto completos, ver ficha pág. 114





## Innovación y calidad para competir contra cualquier servicio oficial

Con siete talleres en la Comunidad de Madrid, Grupo Torrejón sigue expandiéndose, tanto en centros propios como franquiciados para talleres de carrocería, siendo una empresa pionera en este ámbito.

**E**n un mercado tan saturado de opciones, encontrar un taller de pintura de vehículos que combine innovación, calidad y compromiso puede resultar un desafío para el cliente. No es el caso de los siete actuales talleres de Grupo Torrejón, enseña

que nació en 2006 y que lleva ya más de 18 años ofreciendo un “servicio de calidad inmejorable”, gracias al trabajo de un equipo de profesionales a los que avalan años de experiencia en el sector de la automoción. Así, presta servicios a las principales y más punteras aseguradoras en España (Mutua Madrileña, Mapfre, Línea Directa, Allianz, Pelayo, etc.), hasta el punto de ser capaz de competir con cualquier servicio oficial.

Al frente de esta empresa se sitúa su gerente Javier Priego del Hoyo, que en la actualidad lidera a siete talleres, todos ellos en la Comunidad de Madrid, que hacen mucho más que chapa y pintura. Su servicio es integral y va, desde trabajos mecánicos a carrocería, pasando por neumáticos, lunas, reparaciones de granizo en ámbito nacional e incluso pulido a nivel internacional, siendo todos ellos referentes en sus respectivas zonas gracias a trabajar con seriedad, rapidez y con las más avanzadas técnicas.

A Chapa y Pintura Cars, el primero en abrir en 2006 en Torrejón de Velasco, se le sumaron Torrejón Sport en 2017 (en la localidad de Torrejón de la Calzada) y Torrejón Experience, en la Ciudad del Automóvil de Leganés, en 2020. Todos centros propios, como también el último en abrir sus puertas: Torrejón Zona Norte, en San Sebastián de los Reyes, que lo hacía a principios de octubre de 2024.





### Pioneros en franquicias de carrocería

Pero a esos cuatro centros propios hay que sumar los tres en régimen de franquicia: Car Care, que abrió en Getafe en 2021; VSR Car Service, inaugurado en Parla en 2022, y Car Multigestión, el primero en Madrid capital, en 2023. Porque precisamente la franquicia es una de las grandes apuestas de Grupo Torrejón, erigiéndose como la primera red que ofrece esta posibilidad para talleres de carrocería, con sus correspondientes condiciones de canon.

Las instalaciones de todos sus talleres están diseñadas con líneas punteras e innovadoras. Las recepciones están acristaladas para mostrar al cliente todas las estaciones; disponen de múltiples cabinas de pintura que utilizan todos los procesos de pintura al agua de la marca PPG, cumpliendo la normativa vigente de seguridad y medio ambiente; en el área de lijado, cuentan con zonas de preparación con aspiración, variadores, puente de infrarrojos y elevadores; para los trabajos de mecánica, disponen de uno de los sistemas más avanzados de diagnóstico para localizar rápidamente averías electrónicas, mientras que también cuentan con zonas de lavado y entregas.

“Somos un grupo de talleres pioneros en el país que no nos ponemos límites a nuestro crecimiento empresarial”, afirma su gerente, Javier Priego del Hoyo, quien ya ha recibido diferentes

## El taller más innovador de España

- Grupo Torrejón fue reconocido con el título de “Taller más Innovador de España” en la I Gala de Talleres organizada por Cesvimap, el centro de innovación de Mapfre, el 28 de junio en Ávila. Un evento, que distinguió a una decena de los mejores talleres del país en diversas categorías, seleccionados de entre medio centenar de finalistas.
- “Estar entre los finalistas ya era un honor, pero ser reconocidos como el taller más innovador reafirma nuestro compromiso con la excelencia y la innovación”, asegura Javier Priego, su gerente. “Nuestra apuesta por la transformación del equipamiento y la mejora continua en la calidad de cada reparación nos ha permitido destacar en un sector altamente competitivo. Siempre buscamos aportar el máximo valor a nuestros clientes, manteniendo altos estándares de eficiencia y excelencia en nuestros servicios”, explica.



premios, como el último en la I Gala de Talleres de Cesvimap al “Taller más Innovador de España”. “Son premios al esfuerzo ante situaciones que han puesto a prueba nuestro trabajo y compromiso con nuestro equipo y nuestros clientes como pandemias, ‘Filomena’ o cambios realizados por las compañías del proceso de peritajes, lo que aumenta de esta manera nuestro esfuerzo y equipamientos de personal y formación”, concluye. ●

### MÁS INFORMACIÓN

- 🌐 [www.grupotorrejon.com](http://www.grupotorrejon.com)
- ✉ [contacto@grupotorrejon.com](mailto:contacto@grupotorrejon.com)
- ☎ 91 812 45 93

Para datos de contacto completos, ver ficha pág. 127

# Acoat Selected

**Promotor:** AkzoNobel Coatings

**Tipología:** Chapa y pintura

**Número de establecimientos:** 450

**Aperturas 2024:** 70

**Directivo:** Miguel Estrella, responsable de la red para España

- Una capacidad de 600.000 reparaciones de chapa y pintura al año, 700 cabinas, 3.300 técnicos y 3.400 vehículos de sustitución en unos 450 talleres repartidos por la geografía nacional. Son las grandes cifras de Acoat Selected, la red promovida por AkzoNobel, que celebró en abril su 25º aniversario en España con un acto en el Teatro Lope de Vega de Madrid.
- Acoat Selected ofrece un interesante paquete formativo para todos sus asociados, con cursos tanto para los gestores del taller en EADA Business School, como un programa formativo que contempla cursos técnicos impartidos por profesionales, para que el equipo productivo del taller esté al día con los últimos sistemas, productos y procesos de trabajo del sector.
- Su programa de sostenibilidad para talleres, Sustainable Repair Partner, ayuda a afrontar el reto de la sostenibilidad y la digitalización en los talleres, con auditorías que miden la huella de carbono y eficiencia energética.



C/ Feixa LLarga, 14-20. 08040 Barcelona

**Tels.:** 91 791 68 15 • 932 670 823 / **E-mail:** acoatselected.spain@akzonobel.com / **Web:** acoat-selected.es



1. Más de 450 personas asistieron al acto en Madrid por el 25º aniversario de la red en España. / 2. La imagen exterior es uno de los valores añadidos de la red. / 3. Profesionalización, networking y marketing son tres pilares en los que se fundamenta Acoat Selected. / 4. Formación para los talleres miembro impartido por EADA Business School.

# AD Talleres



**Promotor:** AD Parts

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 2.470

**Redes del grupo:** AD Talleres (1.276 talleres), AD Expert Service Car (196), Autotaller (548), Elite (235) y Premium (215)

**Aperturas 2024:** 117: AD Talleres (32 talleres), AD Expert Service Car (35), Autotaller (29), Elite (10) y Premium (11)

**Directivos:** Josep Bosch, presidente; Juan Carlos Martín, director general; Joan Reixach, adjunto a presidencia

- El centro técnico AD Grup Eina cumple 20 años. Dos décadas de innovación en formación y apoyo tecnológico para talleres multimarca, bajo el paraguas de AD y su Programa Millennium. Un referente global, con 165 profesionales comprometidos con la capacitación continua.
- La red AD Expert Service Car ofrece un servicio completo y profesional, capacitado para realizar el mantenimiento y reparación del vehículo. Apostando siempre por la especialización, los profesionales reciben formación continua para resolver con éxito cualquier situación.
- AD Taller es un software de gestión integral para talleres que incluye mantenimientos preventivos, recepción de vehículos y más. Integra AD Disnet, AD360 (compras en línea, identificación de vehículos, consulta de bases de datos, etc...) y AD Service, con más de 60 expertos disponibles.
- AD Service cuenta con 60 expertos en mantenimiento y diagnóstico, ofreciendo asesoramiento completo para todas las marcas y modelos.



Av. Mas Vilà, 139-147. P. I. Girona. 17457 Riudellots de la Selva (Girona). **Tel.:** 972 397 000

**E-mail:** mail@adparts.com / **Web:** adparts.com



1. El centro técnico AD Grup Eina celebró sus 20 años con una gala en el Auditori de Girona. / 2. Taller Anromavic, de la red AD Expert Service Car en Las Torres de Cotillas (Murcia). / 3. Camiones de formación AD Truck, Iveco y Renault, en el Centro técnico AD Grup Eina. / 4. Más de 60 profesionales forman parte de AD Service en Figueres (Girona).



# Anjana Investments



**Promotor:** Anjana Investments

**Tipología:** Autocentro

**Número de establecimientos:** 109: Aurgi (62 talleres) y Motortown (47)

**Directivos:** Antonio Segura (director general); Alberto Morant (director comercial y Marketing); Javier Gutiérrez (director de Expansión); Camilo González (director de Compras); Félix Ortiz (director financiero) y Diego Renedo (director de Marketing digital)

- Con el objetivo de modernizar la estética y mejorar la experiencia del cliente, en los últimos meses se ha renovado la imagen del 20% de los centros Motortown y se espera iniciar un proceso similar que afectará en breve a los centros Aurgi.
- Durante 2024, se ha incrementado la presencia de Anjana en los marketplaces en los que participa, además de ampliar la oferta de productos en las webs del grupo. La venta con origen digital o del call center ya supone más de un tercio de la facturación, lo que demuestra la voluntad de los consumidores de acceder al mantenimiento del automóvil por medios alternativos a la visita física a los centros.
- Anjana sigue enfocada en la digitalización de sus procesos de compra y venta, con el fin de acceder a ventajas competitivas. Destaca el acuerdo con Salesforce para mejorar la interacción con sus clientes.



C/ Esteban Terradas 11, 2ª pl., Torre A Pol. Ind. Ntra. Sra. de Butarque. 28914 Leganés (Madrid). **Tel. tiendas:** 91 117 53 23  
**Tel. Oficinas Centrales:** 91 829 55 30 / **Email:** atencion.cliente@aurgi.com / **Web:** aurgi.com - motortown.es



1. Nueva imagen del Motortown en El Corte Inglés de Córdoba. / 2. Centro Aurgi en Leganés (Madrid). / 3. Interior del autocentro Aurgi de Almería. / 4. Interior de la tienda Motortown de San José de Valderas (Madrid).

## DESMONTADORA DE RUEDAS

# monty® 3300-26 RACING GP PLUS



ESTA REVOLUCIONARIA TECNOLOGÍA PROTEGIDA POR PATENTE OPTIMIZA EL PAR APLICADO A LA RUEDA Y ESTABLECE AUTOMÁTICAMENTE LA VELOCIDAD DE ROTACIÓN MÁXIMA (TECNOLOGÍA INVERTER).

## DESMONTADORA DE RUEDAS DE PLATO GIRATORIO

La monty® 3300-26 racing es una desmontadora de ruedas de primera calidad diseñada para manejar una amplia gama de accesorios para llantas originales (OE) para turismos y furgonetas, lo que la convierte en la opción ideal para diversas aplicaciones.

Con su diseño intuitivo y funciones avanzadas, la desmontadora de ruedas monty® 3300-26 racing promete un rendimiento y una fiabilidad superiores para todas sus necesidades de cambio de neumáticos.



MORDAZAS DE SUJECCIÓN AJUSTABLES



EASYMONT™



PROTECTOR DE FLEXIÓN



NUEVA HERRAMIENTA DE PRESIÓN



DESTORNADORA LATERAL



CONFIGURACIÓN PLUS



BRAZO VERTICAL NEUMÁTICO



SMARTSPEED™



### CERTIFICADO WDK

Nuestras desmontadoras de neumáticos cuentan con la prestigiosa aprobación y certificación de Wirtschaftsverband der deutschen Kautschukindustrie eV (WDK), una distinguida asociación alemana de fabricantes de neumáticos, que cumple con sus estrictas y rigurosas directrices.



HOFMANN-EQUIPMENT.COM

APRENDA MÁS  
ESCANEARDO  
CODIGO-QR





# AserAuto



**Promotor:** Aser Aftermarket

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 35

**Aperturas 2024:** 35

**Otras redes del grupo:** Autodrive Services (80 talleres)

**Directivos:** Paula Aranalde, responsable de red de talleres

- AserAuto garantiza que cada taller de la red ofrezca un servicio de calidad uniforme y óptimo, sin importar su ubicación. Los estrictos requisitos de entrada aseguran que todos los talleres cumplan con los más altos estándares, permitiendo a los clientes disfrutar de una experiencia de servicio excepcional, su diferencia en el mercado.
- La red está compuesta por profesionales altamente cualificados y con una vasta experiencia en el sector. Cada taller cuenta con instalaciones bien equipadas, manteniendo rigurosos estándares de limpieza y utilizando las mejores herramientas del mercado.
- En AserAuto están orgullosos de la confianza de sus talleres, lo que les motiva a seguir expandiendo la red. Su apuesta por la calidad y el desarrollo continuo permite ofrecer cada vez más beneficios, consolidándose como una red de alto nivel y referencia en el mercado.



C/ Agosto, 6. Oficina 8 22200 Madrid

**Tel.:** 913 088 103 / 916 293 655 / **E-mail:** central@aserautomotive.com / **Web:** aserauto.com



1. Alex Auto, taller AserAuto en São Domingos de Rana (Portugal). / 2. Exterior de Loureiro Car, en Braga (Portugal). / 3. Los talleres de la red ofrecen mantenimiento, mecánica, electricidad, diagnóstico, aire acondicionado, preITV, etc.. / 4. La red está comprometida con la formación sus talleres.

# AutoDrive Services



**Promotor:** Aser Aftermarket

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 80

**Aperturas 2024:** 80

**Otras redes del grupo:** AserAuto (35 talleres)

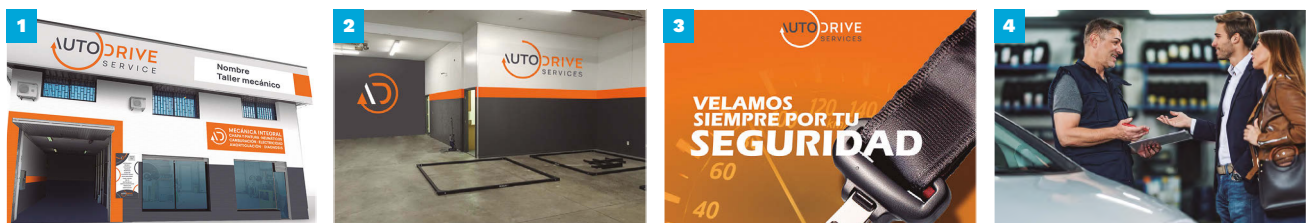
**Directivos:** Paula Aranalde, responsable de red de talleres

- Desarrollada en 2023, AutoDrive Services ha sido implementada en 2024 tras una completa reestructuración y la fusión de dos redes preexistentes, permitiendo renovar la imagen y atraer a nuevos clientes y ofrecer a los talleres servicios adaptados a sus necesidades.
- AutoDrive Services es una red de talleres mecánicos multimarca comprometidos con la excelencia. Cuenta con un equipo de expertos altamente capacitados que ofrecen una amplia gama de servicios de mantenimiento y reparación, utilizando tecnología para garantizar que cada cliente reciba un servicio de calidad.
- No solo mantienen vehículos en perfecto estado, sino que también impulsan el crecimiento de sus talleres. Ofrece un respaldo integral, soporte en imagen corporativa, gestión del negocio, acceso a información técnica y experiencia en fidelización y captación de clientes.



C/ Agosto, 6. Oficina 8 22200 Madrid

**Tel.:** 913 088 103 / 916 293 655 / **E-mail:** central@aserautomotive.com / **Web:** autodriveservices.com



1 y 2. Recreación de la imagen exterior e interior de un taller miembro de la red AutoDrive Services. / 3. La red se encarga de “velar por la seguridad” de sus clientes cuando se ponen al volante de su vehículo. / 4. Un equipo de expertos y la última tecnología son claves para brindar un servicio de calidad.

# BestDrive



**Promotor:** ContiTrade España

**Tipología:** Neumáticos y mecánica rápida

**Número de establecimientos:** 265

**Aperturas 2024:** 10

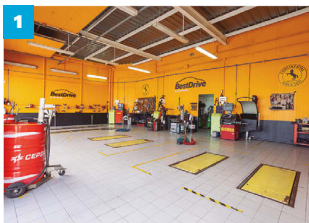
**Directivo:** Gonzalo Giménez, director general; Luis Miguel Caballero, jefe de Ventas

- Como resultado de la potente política de expansión que viene desarrollando en los últimos años, BestDrive presenta en los últimos tiempos un elevado ritmo de incorporaciones y renovaciones de socios por toda España.
- BestDrive, la red promovida por ContiTrade, filial de Continental, ha realizado un esfuerzo adicional para reforzar sus servicios para los talleres especialistas en vehículo industrial, creando, incluso, herramientas específicas en su página web, así como eventos, productos y servicios exclusivos.
- Bajo el lema 'Alcanzamos el siguiente nivel', la convención anual de BestDrive celebrada en el mes de febrero en Bilbao tuvo como objetivo presentar las novedades y herramientas que permitan al taller evolucionar y crecer en todos los ámbitos de su actividad.



Avenida de Castilla, 2. 28830 San Fernando de Henares (Madrid)

**Tel.:** 916 60 36 00 / **E-mail:** info.contitrade.es@conti.de / **Web:** bestdrive.es



1. Salamanca, Barcelona, Madrid o Tarragona, últimas regiones donde se han incorporado nuevos talleres a la red. / 2. Gonzalo Giménez, director general de la red, en la convención anual de Bilbao. / 3. El Conti European Roadshow muestra soluciones para camiones, autobuses y furgonetas. / 4. Certificación ISO en gestión medioambiental y salud laboral para BestDrive.

## BORG AUTOMOTIVE REMAN

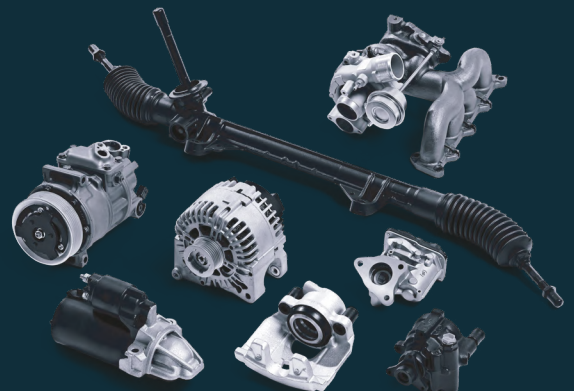
### SU VENTAJA: PIEZAS REFABRICADAS



Como principal refabricante independiente de Europa, le ofrecemos cuatro marcas sólidas, ocho grupos de productos clave (motores de arranque, alternadores, compresores de aire acondicionado, pinzas de freno, válvulas EGR, cremalleras de dirección, bombas de dirección y turbocompresores) y 14 000 referencias de artículos de alta disponibilidad, todo ello respaldado por una garantía de dos años. Todos los productos se refabrican según los estándares más estrictos en nuestras instalaciones de producción europeas.

Esta oferta integral se proporciona con una óptima relación precio-rendimiento y con la conciencia tranquila. Al elegir productos refabricados, usted ayuda a ahorrar energía, reduce las emisiones de CO2 y disminuye el consumo de materias primas en comparación con la producción de artículos nuevos.

Conozca más en: [www.borgautomotive-reman.com](http://www.borgautomotive-reman.com)





# BlackTire



**Promotor:** Neumáticos Soledad

**Tipología:** Neumáticos, servicios integrales de mecánica y seguros

**Número de establecimientos:** 800

**Aperturas 2024:** 60

**Otras redes del grupo:** Confortauto Hankook Masters (620 talleres)

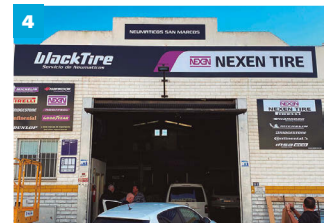
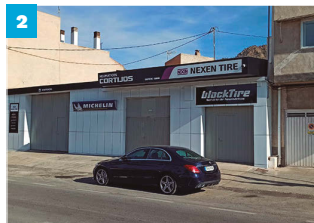
**Directivo:** Óscar Chiquillo, responsable de red

- Imagen renovada, una mayor presencia en redes sociales y B2C, así como un plan de financiación innovador para clientes, son algunas de las ventajas a corto y medio plazo de formar parte de la red de talleres BlackTire, con 800 talleres ya en España y Portugal.
- Financiación para clientes mediante un acuerdo con Scalapay; mejores acuerdos comerciales con recambistas como Lausan, Davasa o Recalvi; programas de fidelización como Nexen Points; acuerdos con grandes cuentas, incluidas aseguradoras; lubricantes de primera calidad y seguros como Segurtire que engloba seguros antipinchazos y todo riesgo, son beneficios que tienen los 800 talleres actuales.
- La red, junto a la marca de neumáticos Nexen, ha llevado a cabo la actualización de tres de sus talleres más veteranos: Neumáticos Cortijos, ubicado en Torreagüera (Murcia); Neumáticos Nogue, en A Rúa (Ourense); y Neumáticos San Marcos de Marbella (Málaga).



C/ Severo Ochoa, 30. Elche Parque Empresarial. 03203 Elche (Alicante)

**Tel.:** 965 495 676 / **Fax:** 965 491 241 / **E-mail:** info@blacktire.es / **Web:** blacktire.es



1. Equipo de Llantastur, taller de referencia en Gijón (Asturias). / 2. Neumáticos Cortijos en Murcia, con imagen renovada. / 3. Neumáticos Nogue, en A Rúa (Ourense). / 4. Neumáticos San Marcos, en Marbella (Málaga).

# Center's Auto



**Promotor:** Tiresur

**Tipología:** Neumáticos y mecánica rápida

**Número de establecimientos:** 106 en España y 24 en Portugal

**Aperturas 2024:** 13

**Directivos:** Antonio Mañas, presidente; Marcos Fernández, director general Iberia; Mariano Fiamma, Francisco Cuevas y Óscar Celaya, responsables regionales de ventas

- En abril de 2024, Center's Auto celebraba en Burgos su décimo tercera convención con motivo de la apertura de la primera fase de la nueva central logística de Tiresur, la cual contará con una superficie de más de 20.000 m<sup>2</sup> y capacidad para 450.000 neumáticos, coincidiendo con el 90º aniversario de la fundación del distribuidor.
- A lo largo de 2024, Center's Auto ha sumado 13 nuevos asociados: Vulcanizados Mármol (Jaén), Neumáticos Paco Espejo (Cuenca), José Vicente García Barraón (Ciudad Real), Sanfer Automoción (Cuenca), Pneumatics Farners (Girona), Sara Moral Sanz (Valencia), Neumáticos Coca (Cáceres), Alberto Pareja Rodríguez (Murcia), Autovir Montesinos (Madrid), Begoauto (Madrid), Neumáticos Galfres (Córdoba), Reparaciones del automóvil Jorge Motor (Toledo) y Neumáticos BTC (Madrid).



C/ Orson Welles, 2. 18197 Pulianas (Granada)

**Tel.:** 958 401 130 / **E-mail:** info@grupocentersauto.com / **Web:** grupocentersauto.com



1. Taller asociado Neumáticos Mesa, ubicado en Archidona (Málaga). / 2. Taller asociado Neumáticos Metaltyres, situado en Badajoz. / 3. Los asistentes a la 13ª convención anual de Center's Auto visitaron en primicia las nuevas instalaciones de Tiresur en Burgos. / 4. Tiresur abrió su nueva nave logística en mayo, dando comienzo a su servicio de reparto desde Burgos.





# ¿QUIERES IMPULSAR Y PROFESIONALIZAR TU NEGOCIO?

Incorpórate a una gran Red reconocida a nivel internacional y disfruta de todas las ventajas de ser un taller Eurorepar Car Service. ¡Es muy sencillo!

**1** Apúntate en **eurorepar.es**

**2** Analizamos tu proyecto

**3** Comenzamos



FRENOS



BATERÍAS



REVISIÓN



ACEITE



NEUMÁTICOS



SUSPENSIÓN



MECÁNICA



PRE-ITV



DISTRIBUCIÓN



ESCAPES



VISIBILIDAD



CLIMATIZACIÓN



TU RED DE TALLERES MULTIMARCA



**eurorepar.es**  
únete a nosotros



# Centro de Frenos ATE



**Promotor:** Continental Automotive Spain

**Tipología:** Especialista en frenos

**Número de establecimientos:** 155

**Aperturas 2024:** 30

**Directivo:** Jesús Castillo, responsable de la red

- Única red de especialista en mantenimiento y reparación del sistema de freno con más de 35 años de experiencia. Cuenta con profesionales preparados con formación continua y última tecnología, que ofrecen las mejores soluciones asegurando un servicio de calidad.
- Entre sus novedades destaca el nuevo limpiador de frenos, ATE Brake Cleaner PRO, con el que amplía la cartera de productos para que los Centros de Frenos ATE ofrezcan un trabajo aún más profesional. Tiene una tapa 100% de plástico reciclado e incoloro (ahorro de 7,3 g de plástico nuevo), se fabrica en Alemania y está disponible en palés enteros para reducir las emisiones de CO2.
- Nuevo líquido de frenos, Green Brake fluid, con mayor rendimiento, seguridad y sostenible. Fabricado con materias primas biodegradables, baja huella de carbono y sin generar residuos perjudiciales.



C/ Sepúlveda, 11. 28108 Alcobendas (Madrid)

**Tel.:** 916 572 121 / **E-mail:** info@frenos-ate.es / **Web:** frenos-ate.es



**1.** Centros de frenos ATE es una de las redes promovidas por Continental. / **2.** Las pastillas de freno ATE Ceramic, uno de los productos estrella de la marca. / **3.** Nuevo líquido de frenos Green Brake fluid. / **4.** Packaging para los productos ATE.

# CertifiedFirst

**CertifiedFirst** EXPERTOS EN CHAPA Y PINTURA

**Promotor:** PPG Sales & Services Ibérica

**Tipología:** Chapa y pintura

**Número de establecimientos:** 96

**Aperturas 2024:** 11

**Directivos:** Jordi Ortega, director de la red para España

- CertifiedFirst, la red de talleres especialistas en chapa y pintura promovida por PPG, tiene como principal lema "+Acompañado, +Formado, +Reconocido".
- En su primer *claim* identitario, ofrece a los talleres miembros la cercanía a lo largo de toda la trayectoria profesional de la red de talleres del líder mundial de pinturas, que facilita información, conocimiento y relaciones con los principales players del mercado para "así no estar nunca más sólo".
- En el segundo apartado, ofrece tanto para empresarios como para el equipo la posibilidad de tener una formación de alto nivel e impartida por los mejores profesionales del sector, con el objetivo de tener los conocimientos más actuales y poder ser así más competitivo.
- Finalmente, ofrece ventajas competitivas para que la labor del taller sae más reconocida y más visible que los talleres de su alrededor y así aumentar las posibilidades de ser elegido frente a sus competidores.



C/ Roselló, 3. Rubí 08191 Barcelona

**Tel.:** 993 561 10 06 / 618 44 85 87 / **Email:** CFsoporte@ppg.com / **Web:** certifiedfirst.es



**1.** Su estrategia en los últimos años se basa en el eslogan "+Acompañado, +Formado, +Reconocido". / **2.** Antón Autocenter, taller CertifiedFirst en Valencia. / **3.** Formación en alta dirección a través de neoliderazgo y neuroestrategia para talleres de la red. / **4.** Jordi Ortega, director de la red, en la última convención celebrada en Madrid.



# Red de Talleres CGA



**Promotor:** Concentración y Gestión Asoc. (CGA)

**Tipología:** Reparación general

**Redes del grupo:** 1.188: CGA Car Service (968), MultiTaller (170) y Sacorauto Service (50)

**Aperturas 2024:** 58: CGA Car Service (30), Multitaller Service (24), Sacorauto Service (4)

**Directivos:** Alejandro Vicario, dir. general; José M. Ibáñez, dir. adjunto; Solange Ochoa, dir. red de talleres; Eva Laguna, dir. de Marketing; J. Ignacio Criado (Contabilidad); L. Lozano y Karen Angulo, gestión redes; F. Checa, G. Sáez, R. Checa y B. Cotegype, coordinadores de redes

- Nuevo servicio de peritaciones técnicas para socios del grupo y talleres de la red. Será prestado por Fernando y Rafa Checa, peritos de automoción titulados, y con el respaldo de Congestecno Peritos. La formación y prevención son aspectos clave para la red, por lo que se crearán manuales y vídeos explicativos que ayuden a mejorar en la buena praxis del servicio de cara al cliente.
- La tecnipedia es un nuevo servicio que ofrece recursos técnicos audiovisuales para que los profesionales accedan fácilmente a soluciones técnicas de reparación que les ayudarán a resolver todas sus dudas en el taller.
- En su continua labor por salvar vidas en la carretera en el marco de la iniciativa Ponle Freno, CGA ha puesto en marcha una nueva campaña de concienciación de seguridad vial, con el apoyo de reconocidos rostros públicos, haciendo hincapié en la importancia de la responsabilidad al volante y el respeto a las normas de tránsito.



C/ Amaltea, 9 Portal B planta 4º. 28045 Madrid

**Tel.:** 915 061 616 / **Email:** talleres@grupocga.com / **Web:** tallerescga.com



1. Oficina Dr Parafuso, taller de la red CGA en Mira (Portugal). / 2. CGA sigue fiel a su colaboración con la iniciativa Ponle Freno. / 3. CGA ofrece el Banco de Recursos Tecnopedia de Carsmarobe a sus redes de talleres. / 4. La red ha elegido el popular musical de la Movida de los 80 como soporte publicitario para el reconocimiento y consolidación de su marca.

# Evoluciona con Yuasa



Desde las profundidades del océano hasta el espacio exterior.

Millones de aplicaciones, una apuesta segura.

Instala a un mayor número de vehículos, aumenta la satisfacción de los clientes y aumenta el potencial de ingresos de tu negocio.



**YUASA**

by GSYUASA

Página web [www.yuasa.com](http://www.yuasa.com)

Localizador de baterías:

[fit.yuasa.com](http://fit.yuasa.com)





# Confortauto Hankook Masters



**Promotor:** Neumáticos Soledad

**Tipología:** Neumáticos, servicios integrales de mecánica y seguros

**Número de establecimientos:** 620

**Aperturas 2024:** 23

**Otras redes:** BlackTire (800 talleres)

**Directivos:** Juan Ramón Pérez, presidente y Pablo Ovalle, responsable de Desarrollo de la red

- Confortauto Hankook Masters se ha distinguido por ofrecer una amplia gama de servicios mecánicos, abarcando desde reparaciones rutinarias hasta soluciones más complejas y especializadas. Esta diversidad de servicios asegura que cada cliente encuentre una solución a medida para sus necesidades vehiculares.
- La expansión de Confortauto, actualmente con 620 talleres, ha tenido un impacto significativo en la red, elevando el estándar de servicio y calidad. Los clientes se benefician de su enfoque en la satisfacción del cliente y de su capacidad para ofrecer soluciones integrales y eficientes.
- Ocho de cada diez clientes que visitaron un taller Confortauto calificaron con cinco estrellas la atención recibida, cerrando el ejercicio con una valoración media de 4,55 sobre 5 en Google en base a 5.523 reseñas.



C/ Severo Ochoa, 30. Elche Parque Empresarial. 03203 Elche (Alicante)

**Tel.:** 965 495 676 / **Fax:** 965 491 241 / **E-mail:** info@confortauto.com / **Web:** confortauto.com



1. Confortauto ha sido galardonado con el "Premio al Mejor Servicio del año 2024". / 2. Promoción de otoño con cheques regalo de hasta 60 euros para carburante. / 3. Confortauto Neumáticos Soledad ha trasladado su taller de Gandía por su 25º aniversario. / 4. Promoción de neumáticos Insa Eco con ofertas especiales.

# Delphi Diesel Centre (DDC)

# Delphi

**Promotor:** Delphi

**Tipología:** Especialista en inyección

**Número de establecimientos:** 121

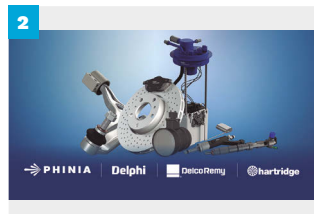
**Directivo:** David Iglesias, director técnico de Delphi Aftermarket España y Portugal

- Delphi ha lanzado DS Hub, plataforma online para agilizar diagnósticos y mejorar la eficiencia, que aborda las complejidades de los sistemas de vehículos. Es una puerta de acceso todo en uno para que los talleres de EMEA accedan a las soluciones integrales de Delphi.
- Las pastillas de freno de Delphi obtuvieron un excelente resultado frente a productos de equipo original y de marcas premium en unas rigurosas pruebas de rendimiento y responsabilidad medioambiental realizadas por un organismo independiente.
- Delphi presentó en Automechanika Frankfurt sus próximos productos en frenado: nuevas pastillas de freno para vehículo comercial ligero (LCV) diseñadas para ofrecer una mayor durabilidad incluso bajo cargas pesadas, disponibles a principios de 2025. Igualmente, lanzó unas pastillas de freno para vehículos eléctricos (EV) para seis importantes modelos de eléctricos en 2024, incluido el Tesla Model 3.



Av. de Castilla, 1. 28830 San Fernando de Henares (Madrid)

**Tel.:** 91 022 85 92 / **E-mail:** support.es@phinia.com / **Web:** delphiautoparts.com/gbr/en/delphi-diesel-centres



1. DS Hub, nueva plataforma online para que los talleres accedan a soluciones de diagnosis. / 2. Delphi presentó en Automechanika Frankfurt un amplio portfolio de frenado. / 3. El Delphi Training Centre se ubica en San Fernando de Henares (Madrid). / 4. Las pastillas de freno de Delphi han destacado sobre sus competidores en pruebas independientes.

# RED DE TALLERES VULCO

## PORQUE JUNTOS SOMOS MÁS FUERTES

Vulco significa pertenecer a una gran red de **talleres especialistas en neumáticos y mecánica asociada a Goodyear**, fabricante premium de neumáticos.

Contamos con numerosos puntos de venta, teniendo una amplia cobertura en toda la península y ofreciendo el mejor servicio a nuestros clientes.

Trabajamos con una innovadora consultoría que ayuda a la gestión de negocio, acuerdos comerciales, promociones y formaciones exclusivas y muchas más palancas para incrementar tu rentabilidad y el crecimiento de tu negocio.

Descubre todas las ventajas de unirse a una gran red [centralvulco@vulco.es](mailto:centralvulco@vulco.es)



NEUMÁTICOS Y MECÁNICA



# Grupo Driver



**Promotor:** Grupo Driver

**Tipología:** Neumáticos y mecánica rápida

**Número de establecimientos:** 300

**Aperturas 2024:** 45

**Directivos:** José Ramón Arnó, director general; Sergio Moreno, director de marketing; Borja Gaspar, director de operaciones

- Grupo Driver es la red independiente y multimarca que, apoyada por Pirelli, se enfoca en el alto valor y las nuevas tecnologías, apostando por un servicio y un producto premium para sus clientes.
- Sigue apostando por la digitalización de la compañía, aportando herramientas reales y de uso tanto para el taller como para el usuario final, así como valor en la gestión interna y en la imagen de marca.
- La red patrocina por segundo año consecutivo la competición Fanatec GT World Challenge a nivel europeo, reafirmando así su apuesta por el motorsport.
- Dentro del Compromiso Driver, la enseña ha lanzado para este 2024 el 5º Calendario de la España Vacía, protagonizado por pueblos de la España vacía y mujeres que los mantienen vivos.



Plaza Europa, 21-23 (Ed. Werfen) Planta 7. 08908 Hospitalet de Llobregat (Barcelona)  
**Tel.:** 933 63 60 40 / **E-mail:** info@grupo-driver.com / **Webs:** drivercenter.es / autia.es



1. La familia Driver celebró en Oviedo la convención anual más multitudinaria de su historia. / 2. Grupo Driver continúa su expansión y establece en 2024 un récord de talleres identificados con su imagen premium. / 3. Portada del 5º Calendario de la España Vacía. / 4. La red reafirma su apuesta por el motorsport patrocinando la Fanatec GT World Challenge en Europa.

# Eurorepar Car Service


**EUROREPAR**  
 CAR SERVICE

**Promotor:** Stellantis

**Tipología:** Reparación general

**Previsión de talleres al terminar 2024:** 800

**Aperturas 2024:** 80

**Directivo:** Fermín Alegre, responsable nacional de la red

- Su objetivo es alcanzar los 800 centros activos en 2024, gracias a la experiencia de un gran Grupo Multinacional.
- Oferta global Multimarca con la consolidación y optimización de su catálogo 360º: gama Eurorepar, proveedores asociados, pieza original y pieza remanufacturada, a través de sus placas Distrito.
- Los talleres se benefician de asistencia técnica multimarca, formación multimarca presencial y online, programas de incentivos, completo plan de marketing, uso de soportes mass-media y acuerdos con grandes empresas, rentings, etc.
- Apuesta firme por la digitalización con Service Box Multibrand y el resto de herramientas de trabajo, así como continuo desarrollo de servicios como la cita y el presupuesto online.



C/ Eduardo Barreiros, 110. 28041 Madrid  
**Tel.:** 902 103 299 / **E-mail:** info-espana@eurorepar.com / **Web:** eurorepar.es



1. Manjo Motor, taller Eurorepar Car Service y distribuidor Citroën Ami 100% Electric en Coria (Cáceres). / 2. Hermanos Martín, taller Eurorepar Car Service en Andorra (Teruel). / 3. Talleres Varsán, taller Eurorepar Car Service en Navalcarnero (Madrid). / 4. Oferta de mantenimiento de vehículos eléctricos e híbridos en ciertos talleres de red identificados a tal efecto.

# Eurotaller



**Promotor:** Groupauto Unión Ibérica

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 803

**Aperturas 2024:** 60

**Otras redes del grupo:** Intertaller (301 talleres)

**Directivos:** Álvaro León, director de la red; Radek Kolasa, responsable de Expansión

- Imagen, conocimiento, clientes y rentabilidad son los pilares en los que Eurotaller, la red de talleres promovida por Groupauto Unión Ibérica (GAUIb), basará su estrategia de cara a los próximos años, tal y como anunció durante la Convención 2024, celebrada en Córdoba en febrero bajo el lema “El impulso que nos mueve”.
- Consultoría especializada, plan de fidelización, nuevos contratos con grandes clientes de renting, Autotecnic Analytics (una aplicación diseñada para analizar y predecir averías con gran precisión), “Programa de mecatrónica 0 a 100” o modernización de la imagen son algunas de las ventajas de pertenecer a la red.
- Con motivo de su 25º aniversario, ha editado “EuroTaller 2049”, una serie audiovisual que propone una reflexión acerca de cómo irá evolucionando el sector de la posventa en los próximos 25 años.



C/ Amaltea 9, segunda planta. 28045 Madrid  
**Tel.:** 915 417 754 / **E-mail:** eurotaller@eurotaller.com / **Web:** eurotaller.com



1. Foto de familia del equipo de Eurotaller, durante la Convención de Córdoba de febrero. / 2. Talleres Carlos, miembro de la red en Badajoz. / 3. Eurotaller ha imaginado cómo serán los próximos 5 lustros en posventa con cinco vídeos protagonizados por distintos expertos. / 4. EuroTaller y SKF sortean, por décimo año, un coche de sustitución entre los talleres de la red.

## ¿Y si tú y tu taller pudiera estar...?



**+Acompañado**



**+Formado**



**+Reconocido**



**CertifiedFirst®** EXPERTOS EN CHAPA Y PINTURA

¡Únete a la red de carrocería más reconocida del mercado y disfruta ya de sus ventajas!

[www.certifiedfirst.es](http://www.certifiedfirst.es)





# Feu Vert



**Promotor:** Feu Vert Ibérica

**Tipología:** Autocentros

**Número de establecimientos:** 95

**Aperturas 2024:** 4

**Directivos:** Jorge L. De Faria, director para España y Portugal; Javier Abarca, responsable de franquicias

- Con un 5,9% de crecimiento en ventas respecto a 2023 –más de 2 millones de clientes (+3,2%) y cerca de 1 millón de coches atendidos (+2,4%), lo que supone un incremento de tráfico en los talleres y tiendas del 3,3%–, Feu Vert refleja la vitalidad y calidad de su oferta, además de la implicación de un equipo que, día a día, ofrece un servicio excepcional.
- Claves de este éxito están siendo la estrategia de precios, una comunicación más efectiva, la potencia de la web (+32%), el excelente trabajo del *call center* y el magnífico desempeño en B2B (+91,2%).
- El Plan Franquicias 2025 continúa demostrando ser lo que los emprendedores del sector estaban buscando. Buena prueba de ello, las dos nuevas aperturas previstas para antes del 31 de diciembre.



C/ Condesa de Venadito, 1. 28027 (Madrid)

**Tel.:** 691 127 801 / **E-mail:** franquicias@feuvert.es / **Web:** franquicias.feuvert.es



**1.** La apuesta de Feu Vert pasa por convertirse en un referente en venta, mantenimiento y reparación de todo tipo de vehículos. / **2.** Las tiendas de Feu Vert están siendo renovadas para mejorar la experiencia del cliente. / **3.** En 2024, ha incorporado a sus servicios la transformación a GLP. / **4.** La capacitación de los técnicos es una constante.

# Fixcar



**Promotor:** Fixcar

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 240

**Aperturas 2024:** 50

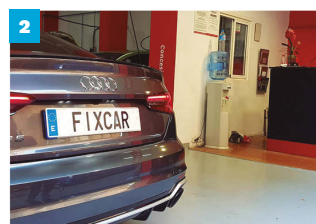
**Directivos:** Óscar Chiquillo, responsable de la red; Alberto Sanz, responsable de Expansión

- Fixcar ha establecido su reputación como un taller líder en reparaciones y mantenimiento, destacando por su meticulosa atención al detalle y su enfoque en la calidad. Desde su fundación, ha demostrado un compromiso constante con la excelencia, ganándose la confianza de sus clientes.
- Con un equipo de técnicos altamente cualificados, Fixcar se especializa en abordar reparaciones complejas, ofreciendo soluciones eficientes y efectivas que garantizan la máxima satisfacción del cliente.
- La presencia de Fixcar ofrece múltiples ventajas a los talleres asociados, aportando una riqueza de conocimientos técnicos y un servicio al cliente excepcional. Su enfoque en la calidad y la eficiencia ha reforzado la reputación de la red como líder en el sector de talleres mecánicos.



Dirección: Av. de la Victoria, 25, 1ª planta, oficina 8. Madrid 28023

**Tel.:** 965 497 656 / **Fax:** 965 491 241 / **E-mail:** info@fixcar.com.es / **Web:** fixcar.com.es



**1.** Automóviles Premar, en Premià de Mar (Barcelona). / **2.** Interior de Foronda Motor, taller Fixcar en Elche (Alicante). / **3 y 4.** Dos de las últimas promociones de la red, con cheques descuento para gasolina y en establecimientos Carrefour.

# RED IBÉRICA DE TALLERES MULTIMARCA



PLANES  
FORMATIVOS



ACUERDOS  
COMERCIALES



RECURSOS  
DE MARKETING



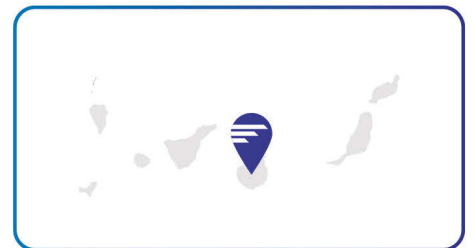
PROGRAMA  
DE GESTIÓN



INFORMACIÓN  
TÉCNICA



PRODUCTO  
EXCLUSIVO



**¡RENTABILIZA EL TIEMPO  
EN EL TALLER CON NUESTRO  
PROGRAMA DE GESTIÓN!**

UN PROGRAMA PARA EL TALLER  
DESARROLLADO DESDE EL TALLER.



CALENDARIO Y AGENDA DE TRABAJO



LOCALIZACIÓN VEHÍCULOS POR MATRÍCULA



RECEPCIÓN 360 CON TABLET



GESTIÓN DE COMPRAS POR CATÁLOGO ONLINE



VOLCADO AUTOMÁTICO DE ALBARANES



CONTROL COMPLETO DE TIEMPOS DE TRABAJO

**¿QUIERES FORMAR PARTE  
DE NUESTRA RED?**

TE OFRECEMOS TODA LA INFORMACIÓN EN  
[www.recoficial.es](http://www.recoficial.es) y [www.recoficial.pt](http://www.recoficial.pt)





# GrupAuto Care



**Promotor:** GrupAuto

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 65

**Aperturas 2024:** 7

**Directivos:** Pablo Díaz, responsable de la red

- GrupAuto Care es una red centrada en ofrecer servicios que el taller necesita y que le aportan valor: imagen, calidad, formación y soluciones tecnológicas. Servicios que, bien aprovechados por los integrantes de la red, permiten que el consumidor perciba al taller como un taller capacitado y de confianza.
- Pone el foco en el ámbito empresarial, con asesoramiento y formación al taller en aspectos como el aprovechamiento de las tecnologías para agilizar la gestión de tiempos y tener acceso a información valiosa que le permita crecer de forma rentable.
- Su programa de vinculación Care+ monitoriza la implicación del taller en mejorar permanentemente su negocio con el objetivo de mantener los altos estándares de calidad de GrupAuto y asegurar así la satisfacción total de los consumidores.



P.I. Alqueria de Moret. C/ Sèquia de Benàger 9. 46210 Picaña (Valencia)

**Tel.:** 963 570 411 / **Fax:** 963 587 265 / **E-mail:** marketing@grupauto.es / **Web:** care.grupauto.es



1. Conauto, taller de la red en El Puerto de Santa María (Cádiz). / 2. VTR Automoción, taller GrupAuto Care en Dos Hermanas (Sevilla). / 3. Escudero Motor, en Jerez de la Frontera (Cádiz). 4. Olmos Automoción, en Los Alcázares (Murcia).

# KSC



**Promotor:** Nex Tyres

**Tipología:** Neumáticos y mecánica rápida

**Número de establecimientos:** 550

**Aperturas 2024:** 100

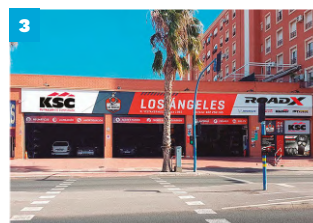
**Directivo:** Txomin Castillo, responsable de la red

- Actualmente, la red cuenta con 550 miembros en España y Portugal, pero en los próximos meses confía en alcanzar la cifra de 600 centros adheridos, después de que enero se unieran a la enseña los 52 centros procedentes de la red Boxxes.
- Más de 250 personas asistieron en octubre a la convención anual en Madrid, bajo el lema “En la órbita de la experiencia”.
- Los asociados encuentran en Nex, el distribuidor de neumáticos que abandera la enseña, el apoyo que necesitan para crecer, con condiciones de compra especiales en un amplio portfolio de marcas multisegmento, apoyo de marketing, packs de bienvenida, identificación interior y exterior, formaciones online, catálogos de puntos, viajes de incentivos, etc.



Avenida de Bruselas, 7. 28034 Madrid

**Tel. y Fax:** 91 826 20 90 / **E-mail:** ksc@nex.es / **Web:** talleresksc.es



1. Conferencia sobre evolución del mercado en el marco de la Convención anual celebrada en octubre en Madrid. / 2. Guara Boxes, taller de la red en Barbastro (Huesca). / 3. Autocenter Los Ángeles, miembro de la red en Alicante. / 4. Neumáticos Jaleo, en El Batán (Cáceres), con la imagen de los talleres KSC.

# Programa Kyoto by Yuasa



**Promotor:** GS Yuasa Battery Iberia

**Tipología:** Fabricante de baterías

**Directivos:** Juan Ignacio Egea, director general; Laura Touriño, directora de Marketing; José Manuel Pereira, jefe de Ventas

- GS Yuasa es el principal fabricante japonés a nivel mundial de baterías para automoción, motocicleta y deportes del motor. Con más de 100 años de desarrollo, cada una de sus baterías ofrecen el mismo alto rendimiento, calidad y fiabilidad que el equipo original desde fábrica.
- Su proyecto “Programa Kyoto by Yuasa”, presente tanto en España y Portugal, de la mano de partners del recambio, da apoyo a los talleres miembros del programa y tiene como objetivo impulsar su crecimiento y colaborar en su productividad mediante programas de formación en los cuales priman las explicaciones claras y cercanas.
- El Departamento de Asistencia Técnica de GS Yuasa cuenta con información y ayuda especialmente diseñada para todos los participantes de este programa.



C/ Alcañiz, 23 2ª Planta. 28042 Madrid

**Tel.:** 91 748 98 19 / **E-mail:** [asistenciatecnica@gs-yuasa.es](mailto:asistenciatecnica@gs-yuasa.es) / **Web:** [tallerkyoto.es](http://tallerkyoto.es)



1. Yuasa, promotor del programa, cuenta con una amplia gama de baterías para todo tipo de vehículos. / 2. El programa tiene como objetivo impulsar su crecimiento y garantizar la satisfacción del cliente. / 3 y 4. Acciones de marketing personalizadas para los miembros del programa.



## Ahora más que nunca

Es momento de trabajar unidos y sentir la fuerza del grupo para salir adelante con seguridad.

En nuestra red **care** tienes todo el apoyo de una empresa como **GrupAuto** con más de 30 años de experiencia para seguir ofreciendo a tus clientes todo el cuidado que necesitan.

## Únete a la red

# La mejor red para los mejores talleres

Infórmate en [care.grupauto.es](http://care.grupauto.es)  
o contacta con nuestro departamento de marketing  
[marketing@grupauto.es](mailto:marketing@grupauto.es) 963570411





# Magneti Marelli Checkstar



**Promotor:** Magneti Marelli España

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 140

**Aperturas 2024:** 15

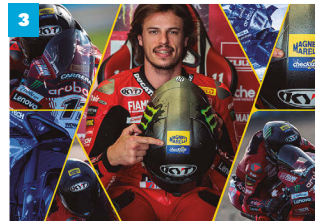
**Directivos:** Alexandre Gratti, responsable de la red

- En 2024, Magneti Marelli Parts & Services ha lanzado su nueva gama completa de instrumentos y soluciones para la diagnosis avanzada e integrada, con funciones evolucionadas para garantizar una experiencia de alto nivel en los talleres: Visual Plus, Data Plus y Data Box.
- Ha presentado al sector el 'Proyecto 5.0: The Digital Wave'. Se trata de un ambicioso proyecto de digitalización que abarca varias áreas de la empresa, con inversiones destinadas a reforzar considerablemente sus servicios, incluida la cadena de suministro, relaciones con los clientes, estrategias de precios y gestión modernizada de las garantías, usando la tecnología como herramienta para solidificar aún más las relaciones con todas las partes.
- Magneti Marelli Checkstar ha renovado el apoyo a Nicolò Bulega (campeón de Supersport) en el Campeonato de Superbikes 2024. Este año compite con una Panigale V4 R: la moto cambia, pero los colores del casco siguen siendo los icónicos de Magneti Marelli Checkstar.



Pol. Ind. G2-Collsabadell. Ronda de Collsabadell, 1-3. 08450 Llinars del Vallès (Barcelona)

**Tel.:** 938 413 530 / **Fax:** 938 412 629 / **E-mail:** marketing.es@marelli.com / **Web:** magnetimarelli-parts-and-services.es



1. Magneti Marelli Parts&Services tiene una nueva gama completa de instrumentos y soluciones para la diagnosis avanzada e integrada. / 2. Magneti Marelli ha puesto en marcha un nuevo plan de transformación digital: Project 5.0. / 3. La red sigue apoyando al piloto Nicolò Bulega. / 4. Ofrece una gama completa de recambios de iluminación con calidad OEM.

# Midas

# midas

**Promotor:** Midas Silenciador

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 200

**Aperturas 2024:** 20

**Directivos:** Vicente Pascual, director general; Enrique Santos, director de Expansión; Raúl Mendiola, director financiero

- Ante el grave problema que supone el reclutamiento de mecánicos, Midas ha lanzado el programa Midas Centro de Talento como un plan de carrera laboral, enfocado en preparar y formar profesionales en electromecánica para dar respuesta a los retos que presenta el sector.
- Ha completado su objetivo cercano a 20 aperturas en su año fiscal, lo que la consolida como una red sólida para clientes y franquiciados con ratios de rentabilidad medios superiores al 10%. Crece incorporando talleres operativos que dan un salto de calidad de la mano de Midas.
- Midas tiene un nuevo programa de expansión para inversores y grandes grupos marquisitas, un modelo a medida que incluye nuevas aperturas, adquisición de centros Midas existentes o la conversión a puntos Midas. Permite escalar la rentabilidad a proyectos de mayor inversión.



C/ José Echegaray, 10, edificio 4, planta 2. 28100 Alcobendas (Madrid)

**Tel.:** 918 066 000 / **Fax:** 918 065 959 **E-mail:** franquicias@midas.es / **Web:** midas.es - franquiciamidas.es



1. Conversión ex Vulco en Ajalvir (Madrid). / 2. Centro de Talento, una oportunidad de carrera única que integra educación y experiencia laboral. / 3. Midas ha recibido por tercer año consecutivo el Premio Especial de la Asociación Española de Franquicias. / 4. Midas Cerca de Ti, su solución integral para mantenimiento de vehículos destinado a gestores de flotas.

# Talleres Motrio

MOTRIO

**Promotor:** Renault

**Tipología:** Reparación general

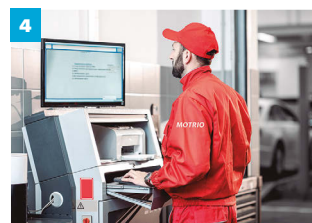
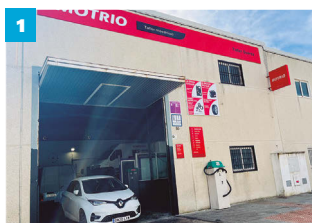
**Número de establecimientos:** 300

**Aperturas 2024:** 90

**Directivos:** María Maroto, responsable de la red

- La red de talleres Motrio se ha incrementado este año en un 50%, sumando casi un centenar de nuevos talleres gracias a un programa 360º que integra innovadoras soluciones, servicios y productos para ofrecer una experiencia de calidad, basada en dos pilares:
- Ha ampliado sus acuerdos con compañías de renting como Ayvens para dar servicio a su flota; o con Sabadell para dar una solución de financiación al cliente final. Además, ya trabaja con Leaseway para ofrecer coches Renault para uso como vehículo de sustitución.
- En cuanto a la parte digital, ha lanzado 'MParts', marketplace para la documentación y pedido de piezas, con acceso a productos Renault, Dacia, Motrio y multimarca, así como a documentación técnica, esquemas eléctricos, etc. Además, presenta nueva imagen y funcionalidades web, con acceso a campañas y servicios o solicitar cita online.

**i** Avda. Europa 1, Edificio A, Alcobendas 28108 (Madrid)  
**E-mail:** contactos@motrio.com / **Web:** talleres.motrio.es



1. Taller Suárez, miembro de la red Motrio en Espera (Cádiz). / 2, 3 y 4. Los talleres de la red disponen de una amplia gama de piezas multimarca Motrio y soluciones digitales para todo tipo de operaciones: aceites, filtros, neumáticos, entre otros.

LA PLATAFORMA DE COMPRA DE NEUMÁTICOS EN LÍNEA PARA PROFESIONALES [WWW.GETTYGO.COM](http://WWW.GETTYGO.COM)



## ¡ TODOS LOS NEUMÁTICOS Y TODAS LAS MARCAS !

- Con acceso a más de 175 almacenes europeos conectados = disponibilidad garantizada y a los mejores precios del mercado
- Hasta 45.000 referencias de neumáticos y llantas disponibles - sin un mínimo de pedido
- Reciclaje incluido y ecotasa, se aplicaran los costes de gestión según legislación en vigor
- Facturación centralizada con un solo número de cuenta
- Portes gratis a partir de 2 neumáticos – **Entregas a partir de 24h**

Contamos con un servicio de atención al cliente para cualquier información técnica y comercial.

De lunes a viernes, de 8h30 a 17h30 al número 900 984 978.

Lo invitamos a comparar precios con el siguiente usuario de prueba :



Usuario : gettygo.es

Contraseña : Gettygo

**GETTYGO**



# NexusAuto



**Promotor:** Grupo Serca Automoción

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 250

**Aperturas 2024:** 50

**Otras redes del grupo:** Profesional Plus (1.100 talleres) y SPG Talleres (300)

**Directivos:** Florian Precigout, responsable de la red y Carlos Palancar, coordinador España y Portugal

- NexusAuto es una red premium con cobertura internacional, creada por Nexus Automotive International, grupo presente en más de 20 países con más de 2.000 talleres. Grupo Serca, como fundador de Nexus y promotor en España y Portugal, lidera su implementación en Iberia.
- NexusAuto apoya a sus talleres en tres pilares: comunicación, tecnología y organización, asegurando la rentabilidad y el crecimiento sostenible de sus negocios. Entre los servicios ofrecidos se incluye: consultoría técnica premium Next Assist; formación en últimas tecnologías, información técnica Next Data, plataforma de gestión integral Next Go, acuerdos de financiación y Flotas, vehículos de sustitución y Sermi.
- NexusAuto se compromete a proporcionar herramientas y recursos de vanguardia para que sus talleres asociados alcancen la excelencia operativa y maximicen su rentabilidad.



Maestro Juan Corrales 59-61. 08950 Esplugues de Llobregat (Barcelona)  
**Tel.:** 934 757 100 / **E-mail:** info@nexusauto.es / **Web:** nexusauto.es



1. Exterior de un taller NexusAuto. / 2. Formación a socios de la zona de Valencia para presentar las innovaciones de NexusAuto. / 3. Promoción de verano con sorteo de regalos. / 4. Acuerdos NexusAuto con LeaseWay, Frakmenta e Ingein.

# Point S España



**Promotor:** Point S Internacional

**Tipología:** Neumáticos y mecánica rápida

**Número de establecimientos:** 30

**Aperturas 2024:** 15

**Directivos:** Luis Miguel Muñoz, director general

- Point S, red independiente y sin vinculación accionarial con fabricantes de la industria de automoción, celebró a principios de febrero en Madrid su primera Convención Anual, bajo el lema 'La fuerza de un gran grupo'. La red suma actualmente 30 talleres adheridos, con el objetivo de duplicar dicha cifra antes de final de año.
- Entre los acuerdos de la red para 2024, destaca la incorporación de Yokohama y Nokian como partners preferentes; la estrategia de abastecimiento y desarrollo de la marca propia Point-S Tyres; el acuerdo con Westlake en turismo y camión; la incorporación de una oferta completa en camión; y la ampliación de acuerdos en recambio, lubricantes, consumibles y servicios, sumándose a los ya existentes con Continental, Pirelli, Shell, Champion, Corgi o Würth, y distribuidores como Recambios Frain, Lubrimed y Neumáticos Txepetxa.



Francisco Alonso, 2. Oficina 29. 28660 Boadilla del Monte (Madrid)  
**Tel.:** +34 624 17 66 37 / **E-mail:** info@point-s.es / **Web:** point-s.es



1. Motauto, nuevo buque insignia del grupo ubicado en San Vicente del Raspeig (Alicante). / 2 y 3. Asistentes a la primera Convención de Point S en España, celebrada en las instalaciones de Cars Marobe en Madrid. / 4. Marca exclusiva de neumáticos Point S Tyres, diseñados en Alemania y fabricados en Europa.

# ¿Nuestras piezas? Más que un simple repuesto.



¿Buscas piezas de alta calidad y soluciones totalmente precisas?

En ese caso con MEYLE estás en el sitio acertado. ¿Por qué? Porque cuando desarrollamos y fabricamos no solo confiamos por completo en nuestro conocimiento experto, sino que también cumplimos con los más altos estándares de calidad, que son los nuestros. Con nuestras propias fábricas y con nuestros excelentes ingenieros, nuestras piezas se convierten en más que un simple repuesto, ya se trate de dirección, tren motriz, frenos, motor, filtros, electrónica o sensores.

Toda la información sobre nuestros 24.000 productos disponible aquí:

[www.meyle.com](http://www.meyle.com)

Síguenos en



# MEYLE



# Profesional Plus



**Promotor:** Grupo Serca Automoción

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 1.100

**Aperturas 2024:** 50

**Otras redes del grupo:** SPG Talleres (300 talleres) y Nexus Auto (250)

**Directivos:** Carlos Palancar, responsable de la red

- Profesional Plus es una red modular diseñada para adaptarse a las necesidades específicas de cada taller. Ofrece una base sólida que incluye formación, intranet, web, InfoTécnico y campañas, con la flexibilidad de añadir servicios a la carta según requisitos del cliente.
- Entre los servicios disponibles se encuentran: Next Assist, con asistencia técnica premium; Next Academy, para tener formación presencial en últimas tecnologías; Next Data, un programa de información técnica y Next Go, plataforma integral de gestión de taller.
- Además, los talleres pueden optar por los Packs Profesional Plus One, que integran servicios a un coste competitivo, proporcionando soluciones personalizadas para cualquier tipo de taller. De esta manera, Profesional Plus ofrece soluciones flexibles y adaptables para maximizar la eficiencia y rentabilidad de cada negocio.



Maestro Juan Corrales 59-61. 08950 Esplugues de Llobregat (Barcelona)  
**Tel.:** 934 757 100 / **E-mail:** redes@serca.es / **Web:** profesionalplus.com



1. Exterior de un taller Profesional Plus. / 2. Formación en Recambios Paco de Soria para presentar las ventajas de la red. / 3. Promoción de verano para sortear 20 tarjetas de 50€ Amazon. / 4. Entrega de regalo del último sorteo al cliente ganador.

# RecOficial Service



**Promotor:** Grupo Recalvi

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 610

**Aperturas 2024:** 154

**Directivo:** Francisco Lobo, responsable de la red

- En 2024, RecOficial producto original exclusivo y que da nombre a la red, se ha posicionado en Tec-Doc, certificando así los estándares de calidad que atesora y diferenciando a los talleres en sus intervenciones.
- MicroGest Taller es una realidad. Un programa de gestión de taller hecho por y para talleres con localización por matrícula, recepción 360º con tablet, gestión desde órdenes de trabajo, conversión inmediata a facturas, calendario y agenda de trabajo, volcado de albaranes, etc.
- La red da soporte técnico exclusivo, su producto mejor valorado, con atención digitalizada que garantiza la inmediatez en la respuesta con la última tecnología para la resolución de intervenciones.
- Acuerdos para mejorar la operatividad: financiación, laboratorio de reformas, contratación de coches de sustitución con condiciones ventajosas, acuerdos para generar rotación de trabajo al taller, etc.



Pol. Ind. do Caramuxo, nave 41. 36213 Vigo (Pontevedra)  
**Tel.:** 986 110 306 / **E-mail:** recoficial@recoficial.es / **Web:** recoficial.es



1. Producto RecOficial, ya disponible en TecDoc. / 2. MicroGest Taller, la herramienta de gestión integral para el taller. / 3. Autos Pafercar, taller RecOficial Service en Madrid. 4. Formación presencial y 100% práctica.





NOS MOVEMOS CONTIGO

+ DE **1.000.000**  
DE NEUMÁTICOS EN STOCK



**6 ALMACENES LOGÍSTICOS**  
**HASTA 5 REPARTOS DIARIOS**



NUESTRAS MARCAS EXCLUSIVAS



Telf.: 958 401 130

pedidos@tiresur.com

C/ Orson Welles, 2 (Granada)



**www** TIRESUR.COM  
EL MEJOR SERVICIO  
EN TODA ESPAÑA



# Servicios Autorizados Andel



**Promotor:** Grupo Andel

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 323

**Aperturas 2024:** 30

**Directivos:** Enrique Junquera, director general; José Luis Varela, gerente Andel Madrid; Basi Navarro, gerente Andel Barcelona; Carlos Rosado, gerente Andel Portugal y Juan José Salazar, responsable red de talleres

- Andel ha dado un paso importante con la creación del servicio técnico propio, compuesto por profesionales con una larga trayectoria que permitirá ofrecer un mejor servicio y ayuda a los talleres. Ofrece diferentes formas de realizar las consultas (plataforma, teléfono o WhatsApp), proporcionando, no solo la información que no dispongan, sino también posibilidad de conexión para diagnosticar el vehículo.
- Ha celebrado su IX congreso de la red de talleres en Sancti Petri (Cádiz) con cerca de 300 talleres, para presentarles las novedades "de gran utilidad" que se incorporarán en 2025, incluida la formación que tiene prevista para el próximo año, una de sus grandes apuestas.
- Para 2025, seguirá trabajando para consolidar la red en Portugal y crecer de los actuales 11 talleres que tiene en el país vecino, ampliando el número de servicios y herramientas.



C/ Laguna Larga Ocho, 6. 41500 Alcalá de Guadaíra (Sevilla)

**Tel. y Fax:** 954 076 981 / **E-mail:** info@andelautomocion.com / **Web:** andelautomocion.com



1. Taller Serviauto en Inca (Balears). / 2. Garca Talleres, miembro de la red en Linares (Jaén). / 3. Valoe-Auto, taller de la red de Andel en Valdemoro (Madrid). / 4. Exterior de Sebemotor, taller abanderado Andel en Mora (Toledo).

# SPG Talleres



**Promotor:** Grupo Serca Automoción

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 300

**Aperturas 2024:** 25

**Otra redes del grupo:** Profesional Plus (1.100 talleres) y Nexus Auto (250)

**Directivos:** Carlos Palancar, responsable de la red

- SPG Talleres, la red premium de Serca, se consolida como un referente entre los talleres multimarca en España y Portugal. Proporciona servicios de alta calidad, desde el ámbito técnico hasta la formación y gestión integral, garantizando la continuidad y el futuro de sus talleres.
- Con una imagen exclusiva para cada centro, ofrece un conjunto de ventajas para optimizar el rendimiento y la eficiencia de los talleres. Entre sus servicios destacados se encuentran: Congreso bienal, consultoría técnica premium Next Assist, formación en últimas tecnologías, en gestión y rentabilidad, programa de Información Técnica Next Data, plataforma de gestión integral Next Go, acuerdos de financiación y flotas, vehículos de sustitución y certificación Sermi.
- SPG Talleres no solo apuesta por la excelencia técnica, sino también por la formación continua y el desarrollo integral, asegurando su liderazgo.



Maestro Juan Corrales 59-61. 08950 Esplugues de Llobregat (Barcelona)

**Tel.:** 934 757 100 / **E-mail:** info@spgtalleres.es / **Web:** spgtalleres.com



1. Exterior de un taller SPG. / 2. Formación exclusiva para la red de talleres SPG sobre el método Structogram® para mejorar la experiencia del cliente y aumentar las ventas. / 3. Formación a 80 asistentes en Recambios del Olmo para presentar los servicios de la red de talleres SPG. / 4. Acuerdos SPG con con Leaseway, Frakmenta e Ingein.



LÍDERES  
EN DISTRIBUCIÓN  
DE NEUMÁTICOS  
[www.grupoandres.com](http://www.grupoandres.com)

PASIÓN,  
VISIÓN Y  
COMPROMISO!







# TallerXXI

**Promotor:** Alliance Automotive Group Iberia

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 450

**Aperturas 2024:** 40

**Directivo:** Iván Rodríguez, responsable redes de talleres AAG Iberia

- Para potenciar el cliente particular, lanza seis ofertas anuales: tres de descuentos y tres de regalos. Además, ofrece servicio de financiación, para que el cliente pueda acometer el coste de la reparación si es elevado. "Los miembros de la red reciben con entusiasmo estas acciones porque les permiten tener un detalle con sus clientes que les diferencia de la competencia", explican desde TallerXXI.
- Para reforzar su apuesta por el cliente corporativo, ha incorporado la marca NAPA, de gran prestigio en Estados Unidos, permitiendo ofrecer recambios de máxima calidad a precios competitivos a los clientes de renting, mejorando la competitividad de los talleres.
- Facilita elementos de imagen de la red a través del programa de puntos TallerXXI. Las compras mensuales se canjean por packs de ambientadores, paneles informativos, piruletas, vestuario, etc.



C/ Alameda Mazarredo, 16. 48009 Bilbao

**Tel.:** 944 705 808 / **E-mail:** info@lausan.es / **Web:** tallerxxi.com



1. Electricidad Miguel, TallerXXI en Cáceres. / 2. Programa de puntos para canjear compras por elementos de imagen. / 3. Electricidad Pérez Montori, en Ejea de los Caballeros (Zaragoza). / 4. Promoción para conseguir el bidón de TallerXXI.

# Talleres DP



**Promotor:** Dipart

**Tipología:** Electromecánica

**Número de establecimientos:** 192 talleres en España y Portugal (Oficinas DP)

**Aperturas 2024:** 22

**Directivos:** Fernando Riesco, director general Dipart; Carlos Miranda y Francisco Blancas, responsables de redes

- Durante el año 2024 se ha implantado casi por completo la plataforma de Gestión Integral GI DP en la red de Talleres DP. Junto con la celebración del XV Aniversario en los distribuidores Dipart, la red ha conocido las mejoras de la plataforma GI DP. Los acuerdos con rentings, flotas y gestores de vehículos de ocasión posibilitan que la red acceda a este mercado, respetando siempre precios justos.
- Del 8 al 10 de noviembre, el VII Congreso Ibérico Talleres y Oficinas DP, con el lema "Innovación en movimiento", ha reflejado la inquietud de Dipart por actualizar de forma continua todas las herramientas y servicios (formación, horarios de DP Service o programa GI DP).
- Entre las múltiples campañas, destaca "El sorteo del verano" que ha superado los resultados de participación y en la que se han sorteado entre conductores iPhone 15, iPhone 13, airpods y palas de padel.



C/ Carabaña 63 Nave 5. 28925 Alcorcón (Madrid)

**Tel.:** 91 351 83 86 / **Email:** marketing@talleresdp.es / **Webs:** dipart.es • talleresdp.es



1. "El sorteo del verano" ha superado las expectativas de participación, regalando iPhone 15, 13, airpods o palas de padel. / 2. Cartel del VII Congreso de Talleres DP y Oficinas DP de Sevilla. / 3. Automoción Morcin Sport, taller DP en Santa Eulalia (Asturias). / 4. Dipart ha celebrado en 2024 su XV Aniversario con eventos en las sedes de todos sus socios.

# Grupo Torrejón



**Promotor:** Grupo Torrejón

**Tipología:** Reparación general, chapa y pintura

**Número de establecimientos:** 7

**Aperturas 2024:** 1

**Directivos:** Javier Priego del Hoyo, gerente

- Grupo Torrejón es pionero en España en el impulso de talleres franquiciados de chapa y pintura, aportando no solo experiencia, sino también beneficios tangibles a aquellos que deciden unirse a su red. Actualmente, cuenta con tres talleres franquiciados de los siete totales, todos ellos en la Comunidad de Madrid.
- Las instalaciones de sus talleres están diseñadas con líneas punteras e innovadoras, contando con recepciones acristaladas y cabinas de pintura que usan procesos de pintura al agua de la marca PPG, que cumplen la normativa de seguridad y medio ambiente. En mecánica, disponen de uno de los sistemas más avanzados de diagnosis, así como zonas específicas de lijado, lavado y entregas.
- Promueve Academy Grupo Torrejón, un programa de formación que dispone de un curso de varilleros que se ha convertido en una referencia para aquellos que buscan crecer como profesionales en el mundo de las reparaciones de este tipo.



C/ Palier, N.º 21 Leganés (Madrid) 28914

**Tel.:** 918 124 593 / **Email:** contacto@grupotorrejon.com / **Web:** grupotorrejon.com



1. Exterior de Torrejón Zona Norte, inaugurado en octubre en San Sebastián de los Reyes (Madrid). / 2. Los cursos de de la Academy Grupo Torrejón están impartidos por instructores con más de 15 años de experiencia. / 3. Interior de un taller de Grupo Torrejón. / 4. Car Multigestión (CMG) es su primer taller ubicado en Madrid capital.

# Quartz Auto Services



**Promotor:** TotalEnergies Marketing España

**Tipología:** Reparación general

**Número de establecimientos:** 325

**Aperturas 2024:** 25

**Directivo:** Conchi García, responsable de la red

- Quartz Auto Services es la red de talleres abanderados por TotalEnergies dedicada a la mecánica general del automóvil, además de ser expertos en aceites para automoción.
- Las promociones lanzadas por TotalEnergies Quartz Auto Services hacia los clientes finales han registrado muy buena acogida, como las referidas a palas de playa y bolsas neceser.
- En línea con la estrategia de convenios con proveedores especializados de productos y servicios para taller, se ofrecen acuerdos prioritarios como el renting de vehículos.



C/ Ribera del Loira, 46. 28042 Madrid

**Tel. y Fax:** 917 220 840 / **E-mail:** ms-es-tqas@totalenergies.com / **Web:** quartzautoservices.es



1. Participación de la red en promociones para los establecimientos. / 2 y 3. Promoción para clientes en primavera con juego de palas de playa y en otoño con neceser por el cambio de aceite con Lubricantes Quartz. / 4. Imagen de los establecimientos de la red.



# Vulco



**Promotor:** Goodyear Tires España

**Tipología:** Neumáticos y mecánica

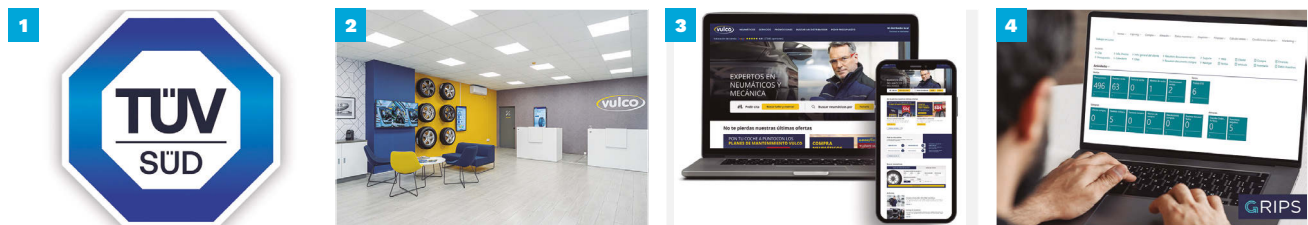
**Número de establecimientos:** 295

**Aperturas 2024:** 10

**Directivos:** Luis Mendivil, director; Susana Gil y Patricia Muñoz, Marketing; David Nogal, Desarrollo de negocio; Olga Gamero y Sara Martín, Compras; Alberto Sevillano, Informática

- Vulco lleva más de una década confiando en TÜV SÜD para la profesionalización y el desarrollo de negocio de sus asociados. Su consultoría y auditoría ayuda a potenciar la rentabilidad del taller, la gestión y a adaptarse a los cambios del sector y del mercado.
- La red está inmersa en un proyecto de renovación integral para mejorar la experiencia del cliente. Desde la modernización del punto de venta hasta un innovador diseño web que permite pedir presupuestos y cita online o consultar información de neumáticos y mecánica.
- Tras su gran acogida, 37 talleres se han unido en 2024 a usar GRIPS, un novedoso y avanzado software de gestión de taller exclusivo para Vulco. Este programa digitaliza procesos y gestión del taller, pudiendo realizar compras de neumáticos y de recambios de distintos proveedores, e integra la solución de flotas de Goodyear, entre otras funcionalidades.

**i** C/ Campezo 1, Edificio 6, Planta 4ª. Polígono Las Mercedes. 28022 Madrid  
**Tel.:** 917 461 840 / **E-mail:** central@vulco.es / **Web:** centralvulco@vulco.es



**1.** TÜV SÜD potencia el desarrollo del negocio de los talleres Vulco ofreciendo un servicio de consultoría y auditoría. / **2 y 3.** Proyecto de renovación de imagen Vulco, instalaciones y nuevo diseño web, mejorando la experiencia del cliente en todos los ámbitos. / **4.** GRIPS, el avanzado software de gestión del taller exclusivo de la red Vulco (ERP propio de Goodyear).

# Yokohama Club Network



**Promotor:** Yokohama Iberia

**Tipología:** Neumáticos y mecánica rápida

**Número de establecimientos:** 125

**Aperturas 2024:** 15

**Directivos:** Víctor Manuel Cañizares, presidente para Yokohama Iberia; Roberto Prieto, director general y Laura Rueda, directora financiera para Yokohama Iberia

- Yokohama Club Network, la red exclusiva de socios de la marca, sigue afianzando su presencia en el mercado con beneficios para las categorías más altas, como la participación en pruebas de conducción y la entrega de vehículos de cortesía rotulados.
- Continúa la dupla Yokohama-8000vueltas en las prestigiosas 24 horas de Almería, reafirmando su compromiso con el automovilismo de alto rendimiento. Esta alianza estratégica destaca la calidad y durabilidad de los neumáticos Yokohama en condiciones extremas, ofreciendo un rendimiento óptimo durante toda la competición.
- Yokohama ha realizado su 'Test de Conducción de Invierno 2024' en su Centro de Pruebas en Lulea (Suecia), dentro del círculo polar ártico. Cerca de 300 profesionales europeos, incluidos clientes clave y medios especializados, pudieron probar los neumáticos premium como el Geolandar CV 4S, BluEarth\*Winter V906 y Geolandar A/T 4.

**i** C/ Isla Graciosa, 1, 2ª Planta, Puerta 6. 28703 San Sebastián de los Reyes (Madrid)  
**Tel.:** 916 591 560 / **E-mail:** contacta@yokohamaiberia.com / **Web:** yokohamaiberia.com



**1.** Pruebas de conducción de invierno en su Centro de Pruebas en Lulea (Suecia) / **2.** El fabricante japonés ha reafirmado su compromiso con el automovilismo en las 24 horas de Almería. / **3.** El Yokohama Advan Sport V107 ha sido designado como Equipo Original para el BMW M2. / **4.** Nuevo Geolandar CV4S, neumático all season para crossover SUV.

# Haz que los datos trabajen para ti

**BASES DE DATOS**  
**SUSCRIPCIONES PRO** FORMATO EXCEL

**BASES DE DATOS**  
FORMATO EXCEL  
**VENTAS + RESULTADO**

último año, evolución, rentabilidad y más...

Registros con dirección completa, contacto, teléfono y email corporativo

INCLUYE ANUARIO EN PAPEL

## RECAMBISTAS

- ✓ Top 600 Distribuidores Recambio Multimarca
- ✓ Top 200 Distribuidores Independientes
- ✓ Recambistas en Grupos
- ✓ Principales distribuidores por CC.AA.
- ✓ Directorio provincial
- ✓ Top 200 Concesionarios

PRIMER AÑO : 1.108

ACTUALIZACIÓN ANUAL: 463

## TALLERES TURISMO

- ✓ Top 1.000 de empresas de reparación multimarca
- ✓ Top 1.000 de concesionarios
- ✓ El sector de la reparación por provincias
- ✓ Localidades con mayor parque

PRIMER AÑO : 1.097€

ACTUALIZACIÓN ANUAL: 463€

## TALLERES DE NEUMÁTICOS

- ✓ Top 400 de empresas de talleres especialistas de neumáticos
- ✓ Top 100 de empresas distribuidoras de neumáticos
- ✓ Los distribuidores, por provincias

PRIMER AÑO : 720€

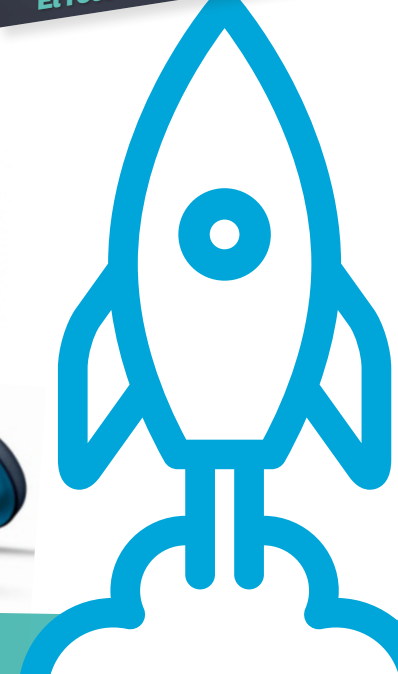
ACTUALIZACIÓN ANUAL: 317€

## TRANSPORTISTAS Y TALLERES VI

- ✓ Top 3.400 Empresas de Transporte de mercancías. Facturación +1 M.€.
- ✓ Top 350 Concesionarios de Vehículo Industrial
- ✓ Top 200 Talleres multimarca de VI
- ✓ Localidades con mayor parque VI

PRIMER AÑO : 1.097€

ACTUALIZACIÓN ANUAL: 458€



INFORMACIÓN Y VENTA

Tel: (+34) 913 603 173

**INFOCAP**  
Información B2B de valor

REGALO

PIDE AHORA CON TU SUSCRIPCIÓN estos

Auriculares inalámbricos.

SONY WFXB700

\* Hasta final de existencias

